



セールスマネージャー（County Head、自動車業界向け）年収900万～1500万円／完全リモート／フレックスタイム

## Job Information

**Recruiter**

GoGlobal Geo Limited

**Job ID**

1497794

**Industry**

Automobile and Parts

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Japan

**Salary**

9 million yen ~ 15 million yen

**Refreshed**

October 9th, 2024 16:27

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 6 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

Technical/Vocational College

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

**仕事内容:**

- 自動車メーカーとの関係構築を通じてビジネス拡大を推進
- 市場分析を実施し、各技術分野の新規顧客をターゲットにアプローチ戦略を策定・実行
- 受注目標の達成
- 商談・契約交渉への参加
- チーム間の調整を行い、顧客満足度を向上
- ビジネス開発マネージャーと連携し、新規マーケティング活動を支援
- 顧客満足度の評価と改善アクションの提案

**応募資格:**

- 大卒以上、自動車部品業界での営業経験
- 自動車業界での5年以上の経験（Nissan、Toyota、Hondaなどの顧客リソース保持者）
- 英語でのコミュニケーション能力
- APQP、PPAP、ISO/TS 16949に関する知識
- 契約管理、見積作成、プレゼンテーションスキル
- 頻繁な中国出張が可能な方

待遇:

- 日本国内での最初の営業担当者としてのポジション
  - オンラインおよびオフラインでの面接（計2回）
- 

Company Description