



セールスマネージャー（County Head、自動車業界向け）年収900万～1500万円／完全リモート／フレックスタイム

Job Information

Recruiter

GoGlobal Geo Limited

Job ID

1497794

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Japan

Salary

9 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

February 12th, 2025 04:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

仕事内容:

- 自動車メーカーとの関係構築を通じてビジネス拡大を推進
- 市場分析を実施し、各技術分野の新規顧客をターゲットにアプローチ戦略を策定・実行
- 受注目標の達成
- 商談・契約交渉への参加
- チーム間の調整を行い、顧客満足度を向上
- ビジネス開発マネージャーと連携し、新規マーケティング活動を支援
- 顧客満足度の評価と改善アクションの提案

応募資格:

- 大卒以上、自動車部品業界での営業経験
- 自動車業界での5年以上の経験（Nissan、Toyota、Hondaなどの顧客リソース保持者）
- 英語でのコミュニケーション能力
- APQP、PPAP、ISO/TS 16949に関する知識
- 契約管理、見積作成、プレゼンテーションスキル
- 頻繁な中国出張が可能な方

待遇:

- 日本国内での最初の営業担当者としてのポジション
 - オンラインおよびオフラインでの面接（計2回）
-

Company Description