



【BtoC営業】 海外顧客メイン・英語を活かした賃貸住宅サービスのセールス職 バイリンガル人材多数活躍中！

三菱地所グループが提供する 『住みながら新しい体験ができる賃貸住宅』

## Job Information

### Hiring Company

Hmlet Japan Co., Ltd.

### Job ID

1497634

### Division

セールsteam

### Industry

Real Estate Brokerage, Management

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Train Description

Marunouchi Line, Tokyo Station

### Salary

4 million yen ~ 4.5 million yen

### Work Hours

フルフレックスタイム制（1日の標準労働時間：7.5時間）

### Holidays

シフト制（休日数：月間8~10日）

### Refreshed

December 31st, 2024 12:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation (Amount Used: English usage about 75%)

### Minimum Japanese Level

Business Level

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

Hmlet Japanでは、日本の賃貸住宅市場に対して、(1)サービスアパートメントのような快適な生活、(2)コミュニティ(他の入居者との出会い)の価値を加えた、新しいライフスタイルを広めるブランド『Hmlet(ハムレット)』を展開しています。

海外からのお客様を含む、ご入居を希望されるお客様への営業メインにご担当いただく方を募集中です。

### 【仕事内容】

- 新規の入居希望者への顧客対応（主にウェブサイトお問い合わせ対応です）（B2C）
- 法人既存クライアント対応・新規開拓（B2B）
- その他セールスに係る業務

### 【具体的な業務】

- 電話・メール・HPのチャット等の予約問合せ対応（物件紹介、空き室状況確認、見積）
- キーアカウントの法人・個人のお客様との関係強化(訪問やオンラインミーティング)
- リピーター、新規顧客の獲得のための販促策などの企画、実施
- 契約書の締結
- 内見希望のお客様のご案内  
日本や東京で生活するのが初めてのお客様やリピーターのお客様のご要望に、スピード感を持って対応いたします。

### 【柔軟な働き方を導入】

#### <リモートワーク・フルフレックス制度を導入>

不動産関連では珍しい在宅ワークとオフィス出勤とを組み合わせたハイブリットな働き方を導入しています。またお客様との時差がある場合もあるため、「フルフレックス制度」も導入しています。入社当初は業務に慣れていただくためオフィスへの出社を想定していますが、一通り業務に慣れたタイミングで、柔軟な働き方が可能です。

#### <ラウンジ付のオフィス環境>

丸の内のワーキングスペースを利用しており、ドリンクバーやお菓子が準備された共用ラウンジも利用可能です。

### 【キャリアパス】

入社当初は上長や先輩と実践の中で仕事を覚えていただけます。その後は、ご活躍次第で、成長拡大中の組織の中で責任のあるポジションへの挑戦や、さらなる売上拡大のキーポジションを担って頂ける可能性が広がっています。

### 【Hmlet Japanについて】

1か月からご利用いただける家具家電付きの賃貸マンションを提供しています。すべての住戸は、水光熱費込み、WiFi込みのため、入居後すぐにストレスフリーで新生活をスタートすることができ、フレキシブルな住まい方を実現します。入居中も丁寧にサポート。安心してお住まいいただけます。

また、プライベート空間はしっかり確保しつつも、コミュニティ・マネージャーが日常的な相談に応じるほか、スポーツやアート、料理など楽しみながら新しい文化に触れてみたり、起業や今後のビジネスライフにお役立ちいただけるようなネットワーキングイベントなど、様々なイベントなどを企画・運営し、入居者同士の交流をサポートします。

---

### 勤務地

東京都千代田区丸の内  
JR・東京メトロ丸ノ内線 東京駅から徒歩5分  
東京メトロ千代田線 二重橋前駅から徒歩1分

### 給与

想定年収380万円～440万円  
※上記は目安ですので、ご経験やスキルに応じて内定時に相談させていただきます。  
※給与には45時間/月の固定残業代が含まれます。（超過分は別途支給されます。）  
※昇給あり（年2回）

### 雇用形態

正社員(3ヶ月間の試用期間あり)  
または契約社員(正社員登用制度あり)

### 休日・休暇

- シフト制（休日数：月間8～10日） ※基本的に週2日休めるようシフトを組んでいます。
- 祝日
- 年末年始休暇（5日）
- 有給休暇
- 育休・産休

### 手当/福利厚生

- 交通費全額支給
  - 社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
  - 住宅割引（当社物件を社宅利用する場合、特別割引あり）
  - 定期健康診断
  - 私服勤務OK
-

## Required Skills

### 【必須条件】

- 日本語：ビジネスレベル（N2レベル）以上
- 英語：日常会話レベル以上
  - ◇お客様の約7割が外国人の方です

### 【歓迎条件】

- 多言語ができる方はお客様に合わせて言語も活かしていただけます
  - 宅地建物取引士、賃貸不動産経営管理士資格保持者
  - グローバルな環境で働きたい方
  - 不動産業界での経験(経験年数不問)
- 

## Company Description