



マーケティング・販促企画 革新的なテクノロジー！語学力活用！ライフワークバランス充実！

## Job Information

### Hiring Company

MGI Japan

### Job ID

1497365

### Industry

Machinery

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

6 million yen ~ 9 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 18:00 休憩時間 60分 | 残業時間 10 時間 ~ 30 固定 (定額) /月・残業代制 (35時間)

### Holidays

完全週休二日制、土 日 祝日

### Refreshed

November 22nd, 2024 12:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Business Level

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語を活かし、国際的なチームで活躍
- 最新のバイオ技術を学べる成長機会
- 残業少なく、ワークライフバランス良好
- 多様性重視の職場で意見しやすい環境

■募集背景：人員補充

■魅力

- 高い技術力と、世界に展開するビジネスで、世界の健康問題を変えていこうとしています。バイオテクノロジー機器業界の最新の開発と革新的なテクノロジーに関する理解をを深められます。
- 会社の拡大と発展に伴い、会社のハイレベルな意思決定に参加する機会が増え、キャリアアップが可能となります。
- 社内および社外の研修機会が多数あり、専門的なスキルを継続的に向上させることが可能です。
- さまざまな国や地域から来た仲間たちと働き、優れた国際的視野を養うことができます。
- 社員の30%がバイリンガル、トリリンガルの外国人社員です。宗教やジェンダーに関わらず働ける環境を実現しています。
- 職場は若手からベテランまで意見をしやすい雰囲気、入社する際の服装もビジネスカジュアルが日常的になっています。
- 年間休日120日以上(夏期・年末年始の長期休暇)、ワークライフバランスが充実し、有給休暇の取得も推進しています。

### 仕事内容

- NGS分野の技術的スキルに基づき、顧客に専門的なソリューションを提供し、営業部門に協力し販売目標を達成します。
- 顧客を訪問し、顧客からの技術的な問い合わせに迅速に対応し、専門的な技術相談サービスを提供します。
- 販売チームに製品、技術、ソリューションのトレーニングを提供し、販売チームと協力して販売目標を達成します。
- NGS分野の最新技術やトレンドを把握し、製品プロモーションする。KOLを開拓し、お客様と緊密な連携を行います。
- マーケティング活動へ参加し、技術セミナーを開催します。
- 顧客への定期的な製品紹介/最新情報/技術セミナーを提供します。  
※中国本社や他国地域のバックアップ体制があります。  
※他部署 (Sales、Field Application Scientist、Field Service Engineer)との連携が密にあります。

想定年収：600万円～900万円（月給+手当+賞与）

- 月給¥445,000～¥667,000
- 基本給¥326,000～¥585,000
- 固定残業代¥89,000～¥160,000/月 月35時間分 ※固定残業時間超過分は別途支給
- 在宅勤務手当(一律) 2,000円/月、通信手当(一律) 13,000円/月
- 通勤手当\*別途会社規程に応じて支給
- 賞与実績:年1回(基本給2ヵ月、業績及び人事評価によって変更有)

### 休日休暇

- 年間休日 120 日以上
- 完全週休二日制、土 日 祝日、夏季休暇、年末年始休暇
- 入社時より付与、初年度最大15日（取得促進実施中）

### 手当/福利厚生

- 健康保険・厚生年金・労災保険・雇用保険完備
- 健康診断
- 無料の\_snack\_及び飲み物コーナー
- 中国のお祭りの贈り物（例えば、粽や月餅）
- 社員同士の親交を深める食事会（年2回以上、会社負担、自由参加）
- 慶弔休暇や積立休暇等の有給休暇有
- 育児休業／介護休業制度
- シニア社員再雇用制度

## Required Skills

### 【いずれか必須】

- マーケティング、製品企画、販売促進いずれのご経験
- 営業職でマーケティングを学ばれている方

### 【必須】

- 次世代シーケンスまたはライフサイエンスにおいて、少なくとも3年間の関連マーケティング経験、または同職種における少なくとも1年間の実務経験；
- 英語中級レベル以上（資料読解、メールでのやり取り、会議が可能）
- 前向きに業務に取り組み、新しいことにチャレンジをすることが好きな方
- フットワークが軽く、自主性・協調性のある方
- 海外とのやり取りにも興味のある方

### 【歓迎】

- 次世代シーケンス市場をよく理解し、マーケティングに精通する方
- 分子生物学、細胞生物学、免疫学、遺伝学、バイオインフォマティクス、または関連科目の学士号以上

選考プロセス：会社のことを聞いてみたい方は大歓迎です。カジュアル面談を随時対応します。

面接は2回です。

- 一次面接：日本法人社長・副社長、中国本社Marketing部責任者 ※英語及び日本語による実施
- 最終面接：APAC総責任者 ※英語による実施

