



マーケティング・販促企画 革新的なテクノロジー！語学力活用！ライフワークバランス充実！

Job Information

Hiring Company

MGI Japan

Job ID

1497365

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00 休憩時間 60分 | 残業時間 10 時間 ~ 30 固定 (定額) /月・残業代制 (35時間)

Holidays

完全週休二日制、土 日 祝日

Refreshed

October 25th, 2024 15:23

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語を活かし、国際的なチームで活躍
- 最新のバイオ技術を学べる成長機会
- 残業少なく、ワークライフバランス良好
- 多様性重視の職場で意見しやすい環境

■募集背景：人員補充

■魅力

- 高い技術力と、世界に展開するビジネスで、世界の健康問題を変えていこうとしています。バイオテクノロジー機器業界の最新の開発と革新的なテクノロジーに関する理解をを深められます。
- 会社の拡大と発展に伴い、会社のハイレベルな意思決定に参加する機会が増え、キャリアアップが可能となります。
- 社内および社外の研修機会が多数あり、専門的なスキルを継続的に向上させることが可能です。
- さまざまな国や地域から来た仲間たちと働き、優れた国際的視野を養うことができます。
- 社員の30%がバイリンガル、トリリンガルの外国人社員です。宗教やジェンダーに関わらず働ける環境を実現しています。
- 職場は若手からベテランまで意見をしやすい雰囲気、入社する際の服装もビジネスカジュアルが日常的になっています。
- 年間休日120日以上(夏期・年末年始の長期休暇)、ワークライフバランスが充実し、有給休暇の取得も推進しています。

仕事内容

- NGS分野の技術的スキルに基づき、顧客に専門的なソリューションを提供し、営業部門に協力し販売目標を達成します。
- 顧客を訪問し、顧客からの技術的な問い合わせに迅速に対応し、専門的な技術相談サービスを提供します。
- 販売チームに製品、技術、ソリューションのトレーニングを提供し、販売チームと協力して販売目標を達成します。
- NGS分野の最新技術やトレンドを把握し、製品プロモーションする。KOLを開拓し、お客様と緊密な連携を行います。
- マーケティング活動へ参加し、技術セミナーを開催します。
- 顧客への定期的な製品紹介/最新情報/技術セミナーを提供します。
※中国本社や他国地域のバックアップ体制があります。
※他部署 (Sales、Field Application Scientist、Field Service Engineer)との連携が密にあります。

想定年収：600万円～900万円（月給+手当+賞与）

- 月給¥445,000～¥667,000
- 基本給¥326,000～¥585,000
- 固定残業代¥89,000～¥160,000/月 月35時間分 ※固定残業時間超過分は別途支給
- 在宅勤務手当(一律) 2,000円/月、通信手当(一律) 13,000円/月
- 通勤手当*別途会社規程に応じて支給
- 賞与実績:年1回(基本給2ヵ月、業績及び人事評価によって変更有)

休日休暇

- 年間休日 120 日以上
- 完全週休二日制、土 日 祝日、夏季休暇、年末年始休暇
- 入社時より付与、初年度最大15日（取得促進実施中）

手当/福利厚生

- 健康保険・厚生年金・労災保険・雇用保険完備
- 健康診断
- 無料のスナック及び飲み物コーナー
- 中国のお祭りの贈り物（例えば、粽や月餅）
- 社員同士の親交を深める食事会（年2回以上、会社負担、自由参加）
- 慶弔休暇や積立休暇等の有給休暇有
- 育児休業／介護休業制度
- シニア社員再雇用制度

Required Skills

【いずれか必須】

- マーケティング、製品企画、販売促進いずれのご経験
- 営業職でマーケティングを学ばれている方

【必須】

- 次世代シーケンスまたはライフサイエンスにおいて、少なくとも3年間の関連マーケティング経験、または同職種における少なくとも1年間の実務経験；
- 英語中級レベル以上（資料読解、メールでのやり取り、会議が可能）
- 前向きに業務に取り組み、新しいことにチャレンジをすることが好きな方
- フットワークが軽く、自主性・協調性のある方
- 海外とのやり取りにも興味のある方

【歓迎】

- 次世代シーケンス市場をよく理解し、マーケティングに精通する方
- 分子生物学、細胞生物学、免疫学、遺伝学、バイオインフォマティクス、または関連科目の学士号以上

選考プロセス：会社のことを聞いてみたい方は大歓迎です。カジュアル面談を随時対応します。

面接は2回です。

- 一次面接：日本法人社長・副社長、中国本社Marketing部責任者 ※英語及び日本語による実施
- 最終面接：APAC総責任者 ※英語による実施

