



営業経験のある方募集！【海外営業】 ミドルレベル（業界不問）

海外営業職！福岡市勤務（海外出張あり）

Job Information

Hiring Company

Toku Pneumatic Co., Ltd.

Job ID

1497017

Division

国際営業本部

Industry

Machinery

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Fukuoka Prefecture, Fukuoka-shi Hakata-ku

Train Description

Kagoshima Line 1, Hakata Station

Salary

3.5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Work Hours

9 : 0 0 ~ 1 7 : 3 0（休憩時間あり）

Holidays

年間休日125日、完全週休2日制（土日祝祭日は休み）、年末年始・盆・GW：各7日～9日の休日、有給休暇・慶弔休暇あり

Refreshed

November 27th, 2024 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa StatusPermission to work in Japan required

Job Description**営業経験のある方募集中！（業界不問）**

必要な知識は入社後でOK！より広いステージで活躍しませんか

当社は、TOKUブランドの製品「建機アタッチメント・エアツール」などを取り扱う機械メーカー商社です。Made in Japanの高品質な製品群は海外からも高い評価を獲得。私たちの手がける製品は、世界のありとあらゆる国で活用されています。

建設、自動車整備・製造、船舶製造業など多様な取引先を顧客に有し景気の動向に左右されることなく安定経営を続けているのも当社の強み。さらなる事業拡大に向けて営業体制を強化します。

仕事内容

■ 機械メーカーの海外向けSales & Marketingのお仕事です。福岡の本社に勤務し、年数回の海外出張を交えて海外の代理店向けに様々なサポート業務を行います。（英語の4技能が必須となります）

■ TOEIC 700点以上の方優遇します。工場研修（3ヵ月）などを通して製品知識を身につけていただきます。

■ 昨年は決算賞与も支給

■ イチから学べる研修あり

具体的には

【海外営業】

- ・ TOKU製品の海外市場への輸出版売
- ・ 海外子会社の管理
- ・ 代理店のサポート
- ・ 契約書作成
- ・ 海外視察・出張

海外代理店へのフォロー連絡や問い合わせ対応、新しい商品の打診など社内での業務が中心です。年に数回アメリカ、ヨーロッパ、アジア圏へ海外出張に行きます。

仕事の特徴

- ・ 電話、メールによる英語でのやりとりがあります。時差のある国とのやりとりもメールが中心だから、残業はほとんどありません。
- ・ 代理店として確立しているところが多く既に信頼関係が築かれた状態です。
- ・ 海外出張は複数名で渡航しているため、経験がない方も安心してください。

>> 取り扱い製品 <<

- ・ 建機業界向け
建機アタッチメント、土木建設用エアツール
- ・ 自動車アフターマーケット業界向け
エアツール（インパクトレンチ等）
- ・ 産業業界向け
エアチェーンブロック・エアウィンチ、エアツール

TOKU製品の販売会社に当たるため、業態は専門商社ですがお客様からは「機械メーカー」の位置づけになります。

まずは担当までお問い合わせください。

Required Skills**対象となる方**

営業経験のある方（業界不問） ◎要運転免許 ★長く続けやすい営業です

ベテランだけでなく20代30代の若手も活躍している職場です。

【歓迎します】

- ・ 語学スキルを活かしたい方
- ・ グローバルな舞台で活躍したい方
- ・ やってみたい！というやる気のある方
- ・ 営業として長くキャリアを積んでいきたい方

【評価基準について】

既存の商流がメインで、顧客との良い関係性を継続すれば売上を立てることができるため数字のプレッシャーは少なめ。担当エリアの変更もほぼなく長く続けるほど成果が出しやすくなります。

営業所単位での評価もあり、目標達成に応じて賞与で還元！チームで協力しあえる体制のもとで取り組みます。

入社後は？

- 1) フロント業務にて数か月間のOJT
電話応対、事務処理などを通して、製品・お客様をおぼえていただく総合研修を予定しています。
- 2) 先輩・上司と顧客訪問に同行
実際の訪問営業を先輩・上司に同行し行います。また各業界の展示会にも出展します。
- 3) 月1・2回社内研修を実施
学びの機会をたくさん用意しています。

募集要項**勤務地**

福岡市博多区（本社）

福岡本社／福岡県福岡市博多区堅粕4-3-4

アクセス／「博多駅」より徒歩13分

給与

月給 226,000円～330,000円

* 通勤手当は別途支給（最大30,000円まで）

* 上記給与の下限金額を割ることはありませんが、金額は経験内容などにより要相談となります。

初年度の年収

320万円～450万円

昇給・賞与

・昇給：年1回（4月）

・賞与：年2回（7月・12月）

※会社全体で業績が上がった年は決算賞与も支給あり（昨年も支給）

諸手当

・住宅手当：12,000円～50,000円

・配偶者手当：8,500円

・子供手当：10,000円/人

・通勤手当：全額支給（最大30,000円まで）

・役職手当

休日・休暇

★年間休日125日★

・完全週休2日制（土日祝休み）

・GW（5～9日）

・夏季休暇（8～9日）

・年末年始休暇（7～9日）

・その他有給休暇、慶弔休暇あり

福利厚生

・社会保険完備

・財形貯蓄

・退職金制度

・独身寮

・定年後再雇用制度あり（最大70歳まで）

Company Description