



法人システム営業ポジション募集 (年収700万円~ 900万円/英語力必須/研修制度充実)

Job Information

Recruiter

GoGlobal Geo Limited

Job ID

1496981

Industry

Other (Medical, Pharmaceutical)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

February 20th, 2025 16:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【仕事内容】

新薬承認申請に必要なeCTD作成を支援するRPAシステム「eP²AS」の営業として、国内外の製薬企業や医療機器企業向けにシステムを販売していただきます。新規顧客の開拓だけでなく、既存顧客へのサポート対応、システム問い合わせの一次対応、拡販のためのセミナーやマーケティング活動も担当していただきます

※グローバル企業との取引が多いため、深夜対応が発生する場合がありますが、その際はフレックスタイム制を利用して勤務時間を調整いただけます。

【必須スキル・経験】

- 法人向けシステム営業経験（もしくは類似の経験）
- 英語力：TOEFL iBT 95点以上、もしくはIELTS 7.0以上
- 高いコミュニケーション能力と問題解決能力
- 自分を売り込む力と一定のPCスキル

【歓迎スキル】

- 製薬業界における営業経験

- 医療機器に関する知識や経験

【雇用条件】

- 雇用形態：正社員
- 年収：700万円～（みなし残業30時間含む）
- 試用期間：6ヶ月（条件変更なし）
- 勤務時間：9:00～17:00（実働8時間30分、休憩60分）
- 残業：月平均30時間以内
- 勤務地：東京都港区三田（最寄り駅：泉岳寺、高輪ゲートウェイ）

【福利厚生・休日休暇】

- 社会保険完備
- 交通費支給（会社規定に基づく）
- 年間休日：124日（土日祝休み、年末年始7日間）
- 有給休暇：入社半年後10日、最大20日まで付与

【働き方とキャリアパス】

- 年間休日120～130日、平均残業時間1.5時間
- 在宅勤務可能（規定あり）
- 入社後約1カ月間の社内研修があり、システムやサービスの知識を深めるサポート体制が整っています。
- 将来的にはジョブローテーションを通じて、マーケティング職など他職種へのキャリアチェンジも可能です。

【応募プロセス】

- 面接回数：1～2回
- 書類選考後、面接を実施します

チャレンジ精神があり、グローバルに活躍したい方のご応募をお待ちしております。

Company Description