

プランニングマネージャー/世界21拠点に展開

Job Information

Recruiter

[mynavi works](#)

Hiring Company

AnyMind Japan株式会社

Job ID

1496950

Industry

Internet, Web Services

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

10:00~19:00 (休憩60分) 定時制...

Holidays

慶弔休暇 出産休暇 育児休暇 完全週休2日制 (土・日)、祝日 年間休日120日...

Refreshed

November 14th, 2024 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【具体的な仕事内容】

営業もしくはプランナーとして以下業務領域を担っていただきます。

- クライアントが抱える課題の発見と解決策の模索、実行
- デジタル領域を中心としたコミュニケーション戦略立案、実施、プロデュース

- 社内の各種エキスパートチームや、様々な関係各者のアサイン、協業促進
- 自身の担当案件に加え、チームメンバーの担当案件のスケジュール管理、予算、KPI管理等、各種プロデュースおよびマネジメント業務

【豊富なキャリアパス】

入社後想定されるキャリアパス

- ・ プレイングマネージャーとして現場でも活躍し続けながらマネジメントキャリアを積む
- ・ 新たな事業の創出をミッションに事業開発キャリアへシフト（後に事業部長としての事業責任者まで担うことを想定）
- ・ 海外拠点へマネージャーとして異動（入社時点から海外配属の実績もあり。現在は台湾、タイ、ベトナム、インドネシアで中途メンバーを募集中。）

Required Skills

【必須スキル】 ■インターネット、広告、マーケティング業界での営業経験またはマーケティング経験（3年以上） ■チームビルディングやマネジメントに興味があり、意欲的にチャレンジしたい方 【歓迎スキル】 ■広告やインターネットと親和性の高い業界での就業経験があり、新しい知識や情報の習得に意欲的な方 ■顧客のビジネス成長に誰よりも強くこだわり抜ける方 ■裁量を持ってチーム、事業、クライアントの成長に貢献したい方 ■論理的思考能力、問題解決力のある方 ■ITメガベンチャーへの関心

Company Description

D2Cプラットフォーム事業
クリエイターサポート／マネジメント事業
インフルエンサーマーケティング事業
デジタルマーケティング事業
HRソフトウェア事業