



【中国語】海外営業/繊維部品メーカー/年収430万～600万/正社員@神戸市

世界トップシェア！業績安定！ワークライフバランス！

Job Information

Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

Hiring Company

世界トップシェア・化学繊維用ノズルメーカー

Job ID

1496939

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hyogo Prefecture, Kobe-shi Nishi-ku

Train Description

Seishin Yamate Line, Seishin Minami Station

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

8:30～17:30

Holidays

土日、祝日、有給休暇、夏季休暇、年末年始、慶弔休暇など ※年間休日：120日以上

Refreshed

April 3rd, 2025 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Chinese (Mandarin) - Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

海外向け繊維メーカーに対し、合成繊維用紡糸ノズルの既存営業を行っていただきます。

- ・ 営業スタイル：既存・反響営業がメイン（海外展示会などから）
- ・ 金額規模：数十万円から数億円の商談
- ・ 顧客：中国圏中心に繊維メーカーなどの既存顧客が主。顧客数は約20～30社
- ・ 商談手法：電話やオンラインでのコミュニケーション+現地へ出張ベースでの展示会や訪問を実施 ※WeChatでのやり取りが多い
- ・ 出張対応：慣れてきたら1か月に1回、1週間ほどの出張が発生します。

■入社後の流れ：

経験に応じて、まずは国内案件からスタートし、製品や営業の流れを覚えていただきます。その後は先輩のサポートを基に、海外顧客営業をお任せいたします。

■取り扱い製品：

不織布製造装置や、紡糸用ノズルを取り扱っていただきます。同社化学繊維用ノズルは、繊維業界はもとより電子部品・船舶・自動車部品・医療業界といった幅広い分野で使用されています。例) マスク/自動車のエアコンフィルターなど

Required Skills

■必須スキル

- ・ 日本企業で海外営業経験（業界・商材は不問です）

■歓迎スキル

- ・ 英語：ビジネスレベル

■人物像

- ・ 海外営業として成長して行きたい方
- ・ コミュニケーション能力が高い方
- ・ 海外出張できる方

Company Description