

Shiji

セールス&マーケティング | ホテル向けの各種システム、ソフトウェアの販売担当として既存顧客と新規ホテル双方担当頂きます

海外顧客とのやり取りや資料作成で英語スキルを活かして頂けます

Job Information

Hiring Company

Shiji Japan Co., Ltd.

Subsidiary

Shiji Japan 株式会社

Job ID

1496819

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Bunkyo-ku

Train Description

Ginza Line, Ueno Hirokoji Station

Salary

5.5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

9時~18時(ランチ休憩1時間) 夜勤シフト無し 時間外労働無し

Holidays

土日祝日、年末年始12/29-1/4

Refreshed

December 25th, 2024 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 英語を活かせる環境：海外顧客とのやり取りや資料作成で英語スキルを活用できます。
- フレキシブルな働き方：ハイブリッド勤務で出社と在宅を両立。プライベートも充実！
- 成長企業の一員に：1998年設立のデータ業界リーダー。国際市場で急成長中。
- 明るくフラットな社風：外資系のオープンな雰囲気。新入社員歓迎会でチームとの交流も！

【業務内容】

- ホテル向けの各種システム、ソフトウェアの販売担当
- 既存の顧客ホテルと新規開拓ホテルの双方を担当する

採用担当者より

- 2024年10月時点で社員数21名
- 新入社員歓迎会あり。外資系ならではの明るくフラットな社風です
- 日本支社長がオンラインカジュアル面談で会社紹介、業務内容、職務内容の説明をします。

【当社について】

当社グループは、1998年に設立され、ホテル、外食産業、小売業界向けの「ビッグデータ」の最大のメーカーおよびサービスプロバイダーの1つに成長しました。2014年に投資家から巨額な投資を受け、データ関連企業への投資により、ITソリューションとデータプラットフォームサービスを幅広い業界に提供し、革新的な製品とテクノロジーをグローバル市場に提供することができます。

現在国際市場で急速に拡大しており、グループには70+の子会社があり、ヨーロッパ、アジア太平洋、北米への継続的なビジネス拡大も行っています。

日本支社は2018年に設立され、2019年より業務を開始しています。

現在は16名の社員が東京オフィスに勤務しています。

お客様は大手国際ホテルチェーン及び日系ホテルチェーン及び独立系のホテルです。

現在国内では約80のホテルに当社のシステム及びサービスをご利用頂いております。

雇用形態：正社員採用の場合は雇用期間の定めなし*試用期間あり

想定年収：550万円～750万円*経験により優遇

- +インセンティブ
- 昇給有り

勤務地

- JR御徒町駅より 徒歩で5分
- 大江戸線野広小路駅より 徒歩で2分
- 千代田線湯島駅より 徒歩で3分
- 銀座線野広小路駅より 徒歩で2分

手当/福利厚生

- 交通費全額支給
- 各種社会保険完備
- 屋内禁煙
- 健康診断費用会社負担。
- 社員用の休憩室有、冷凍冷蔵庫・電子レンジ・コーヒーマシーン・ウォーターサーバー完備

Required Skills

【必須 (MUST)】

- 営業経験
- ビジネスクラスの英語力（海外のチームとやりとりをするため）
- 下記の何れかの勤務経験者：
 - ホテルの現場勤務経験
 - ホテルのマネジメント・コーポレートオフィスでの勤務経験
 - ホテルヘシステムやサービスを提供するプロバイダー関連の会社での勤務経験
 - OTA各社勤務経験 等

【歓迎 (WANT)】

- 外資系企業での国内外セールス職経験者
- 外資系ホテルの客室セールス経験者
- ホテルの顧客満足度向上関連のプロジェクトに携わった方優遇

【求める人物像】

- 日本語、英語で社内外とコミュニケーションを取りながら、チームメンバーやクライアントとの関係を構築する能力
- 基本給+歩合給(コミッション)で、業績に応じた収入を得たい方
- ホテルの宿泊部や宿泊予約課の実務経験と、ゲストにサービスを提供する仕事に喜びを感じる方、ホスピタリティ業界への情熱を持っている方
- 自分の可能性を信じてチャレンジし続けたい方

面接時に持参する書類：市販の履歴書／職務経歴書（職歴は古い順に記入）

