



バーキンやケリーなど、日本唯一「エルメス」専門買取販売会社での新規事業立上げ、エルメスのバッグレンタルの法人営業リーダー

エルメス好きにたまらない！銀座ショールームでは、なんと常時400種類以上取り扱い

## Job Information

### Hiring Company

Asu Brand Corporation

### Job ID

1496765

### Division

新規事業部

### Industry

Retail

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

### Train Description

Ginza Line, Shimbashi Station

### Salary

8 million yen ~ 10 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

### Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

### Work Hours

10:00 ~ 19:00(休憩60分)

### Holidays

完全週休二日制(土日祝日)、GW、年末年始、有給休暇、産前・産後休暇

### Refreshed

December 19th, 2024 02:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 6 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

---

**Visa Status**Permission to work in Japan required

---

**Job Description**

=====  
パークインやケリーなど、エルメスのバッグレンタル事業立ち上げの法人営業リーダーを大募集！

- ・新規法人企業開拓の為の法人営業
  - ・エルメス好きに！毎日エルメスのことを考えるのが仕事！
  - ・アパレル業界未経験OK！
  - ・会社と共に成長できる、新規事業立ち上げ！
- =====

私たち【ASU BRAND】は、日本で唯一の「エルメス」に特化した買取販売会社です。銀座にあるショールーム「GINZA XIAOMA」は日本最大級を誇り、限定品や珍しいコレクションなどを含む、常時400点以上のエルメスを取り揃えています。会社全体、エルメス好きな社員が揃っています。

この度、エルメスのバッグのレンタルの新規事業を立ち上げたため、営業経験者(もしくは準ずる経験がある方)を募集することにしました。  
新規事業未経験から新規事業にチャレンジでき、マネジメント未経験から将来的に管理職を目指すチャンスです。ぜひご応募ください。

-----  
**<弊社&当ポジションのPOINT>**

- ◆日本で唯一の「エルメス」に特化した買取販売会社。
  - ◆銀座で運営するエルメスショールームは日本最大級。常時400点以上の取り扱い。
  - ◆アジア・アメリカ・ヨーロッパ・中東等グローバルな販路保有。
  - ◆実店舗・ECサイト・SNSの3つのチャンネルでサービス展開。
- 

**<職務内容>**

【新規事業立ち上げメンバー】法人向けラグジュアリーブランドのバッグレンタル事業を立ち上げのメンバーとして、法人営業リーダーをお任せします。  
バッグレンタル事業は、例えば、企業がファッション誌の撮影でエルメスのバッグが必要な際、弊社から希望に合ったバッグをレンタルで提供します。  
※バッグのレンタル先は法人企業となります。

具体的には・・・

- ・新規法人企業開拓の為の営業戦略及びアクションプランの立案
- ・上記戦略とアクションプランに基づく法人企業への営業提案
- ・KPI設定とトラッキング
- ・各種契約書類作成
- ・法人企業のアフターフォロー
- ・その他、法人営業に関わる社内業務

現状は統括部長とあなたの2名となりますが、新規事業と営業活動を回してみてもうまいけば、3ヶ月後程度であなたの下にメンバーがつく予定です。

**<求められる能力>**

- ・新しい物事へのチャレンジ精神・精神力・フレキシビリティ
- ・顧客との円滑なコミュニケーション能力
- ・リーダーシップ
- ・スピード感
- ・目標達成へのコミットメント

**<やりがい>**

エルメスについて知識や想いが新規事業成功の役に立つというのは、エルメスファンとしては大きな喜びです。

**<厳しさ>**

エルメスが好きなだけでは新規事業を成功へ導けません。新規事業成功のために、目標へのコミットメントが求められます。

**<今後のキャリアステップ>**

マネージャーへの登用の可能性あり。時期はあなたの頑張り次第です。

- ◆配属部署の人数構成：1名(50代の統括部長)
  - ◆募集背景：新規事業立ち上げ
  - ◆募集人数：1名
- 

**Required Skills****◆応募条件(必須)**

- ・<いずれか>アパレル業界の法人営業経験 or 業界問わず営業経験5年以上 or 準ずる経験(アパレル×営業要素×コミュニケーション力)  
※準ずる経験の例：アパレル輸入販売代理店にて、PRとして洋服や小物のお貸出しした経験(貸出先への営業要素含む)
- ・日本語力：ネイティブレベル

・英語力：日常会話レベル

#### <あると役立つ経験・スキル>

- ・ラグジュアリーブランド（エルメス等）の法人営業経験
- ・中国語でのコミュニケーション能力

#### <弊社・本ポジションにフィットする方はこんな人>

- ・エルメスがとにかく好き！エルメスの魅力を思う存分伝えたい！という方。
- ・自らアイデアを生み出し、計画的に実行に移すのが得意な方。

#### <弊社・本ポジションにフィットしない方はこんな人>

- ・新規事業に興味があるがエルメスには興味がない方。会社全体、エルメス好きの集まりで、エルメス愛にあふれています。
- ・新規事業のため、目標にコミットする力が弱い方には向きません。

#### ◆雇用形態

正社員

試用期間：あり 3ヶ月(試用期間中の勤務条件:変更無)

#### ◆給与

想定年収：800万円～＋インセンティブ

- ・給与形態：月給66万円～＋インセンティブ
- ・昇給あり：年1回 ※年2回のこともあります。
- ・賞与あり：2年目以降、夏・冬の年2回(1ヶ月分以上×2回) ※1年目は賞与なし。ただし、評価によっては1年以内に付与する可能性もあります。
- ・昇格あり

#### ◆勤務時間

10:00～19:00（休憩時間：60分）

- ・残業月20時間以内(月10～20h)

#### ◆勤務地

〒104-0061 東京都中央区銀座8-5-6 中島商事ビル4階

最寄り駅：銀座駅 徒歩6分／新橋駅 徒歩3分（駅近5分以内）

★転勤なし

#### ◆手当・福利厚生

- ・各種手当(時間外手当)
  - ・交通費支給
  - ・育児サポートあり
  - ・資格取得支援あり
  - ・社会保険完備(健康保険／厚生年金／雇用保険／労災保険)
  - ・副業・WワークOK
  - ・服装自由／髪型・髪色自由／ネイルOK／ひげOK／ピアスOK
- ※当社規程による

#### ◆休日・休暇

- ・年間休日数：120日
- ・土日祝休／企業カレンダー
- ・有給休暇
- ・長期休暇あり(年末年始休暇)
- ・特別休暇
- ・慶弔休暇
- ・産休・育休取得実績あり
- ・リフレッシュ休暇
- ・家庭都合休OK

#### ◆選考内容

書類選考、面接2回（初回：統括部長との面接 ⇒ 最終：社長面接）

---

## Company Description