



担当国は30カ国以上!インフラ水処理機器の海外営業マネージャー

世界77の国と地域に約5,000件の導入実績を持つ水処理装置のメーカー

Job Information

Hiring Company

AMCON INC.

Job ID

1495965

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kohoku-ku

Train Description

Yokohama City Subway Blue Line, Nippa Station

Salary

8 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

9:00 ~ 18:00(実働8時間 休憩1時間)

Holidays

週休2日制(土日祝)

Refreshed

February 18th, 2025 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Other Language

Spanish - Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- **英語を活かしたグローバル営業**
海外市場での営業活動を通じ、語学力を活用。
- **年間休日124日で働きやすい**
週休2日制、祝日休暇でライフスタイル充実。
- **多様な業務と成長機会**
新規事業や戦略立案に関与し、成長できる環境。
- **自由な社風でアイデア発信**
議論を重視し、挑戦を歓迎する風通しの良さ。

募集職種：海外営業マネージャー

紹介資料 https://www.docswell.com/s/AMCON_INC/51J4LP-introduction

世界77の国と地域に約5,000件の導入実績を持つ日本専業メーカー世界シェアナンバーワンの水処理機器メーカーです。グローバル経済誌「Forbes」の日本版、「Forbes JAPAN」開催のSMALL GIANTS AWARD 2023-2024*にて、グランプリを受賞しました。

*創業10年以上で売上高100億円未満ながら、ユニークなプロダクトやサービスを生み出す企業の発掘プロジェクトアワードURL:<https://www.youtube.com/live/WnAbnMiPIA8?si=hJLPrmj8poQG7n7C>

【業務内容】

インフラ水処理機器の営業業務

- 水処理機器の新規提案、商談・営業活動
- マーケティング・市場調査・販売計画立案・広告宣伝・販促活動
- 海外代理店企業との共同事業展開・アライアンス活動
- 機器導入時及び納入後の運転指導・試運転・現場作業
- 海外営業グループのマネジメント、メンバー育成

※海外出張 1週間~2か月間/1~2か月ごと ※頻度は担当先によって異なります

担当国:アメリカ・インド・メキシコ・タイ・ベトナム・シンガポール・フィリピン・ブラジルなど30カ国以上

※毎年新規の取引も拡大して売上も年々伸びている為、やりがいや成長を実感できます。

※様々な国を相手にできる、グローバルでダイナミックな仕事です。

【部署構成】

7名 ※異業界からの中途入社社員も活躍しております

【当社製品納入先】

下水処理場、日清食品・コカ・コーラ等の食品製造工場、トヨタ自動車等の自動車製造工場、東京ミッドタウン・関西空港等の大規模商業施設等

【将来おまかせしたいこと】

ご本人のご志向や適性に合わせて、幅広いメーカー業務を経験していただけます。

- 自社機器の営業推進に関わる戦略の立案と実行
- 各国での代理店や販売網構築のための戦略立案
- 既存販売店とのパートナーシップ・アライアンス強化
- 自社海外拠点(中国・チェコ)と連携してのグローバル経営

【社風】

- 個人の裁量権が大きく、活動領域も広く、年齢に関係なく様々な事にチャレンジ出来るやりがいのある環境です。
- 入社年次も職位も関係なく自由に議論できる社風です。
過去のやり方にとらわれない自分自身ならではのアイデアをどんどん発信してください。
- 風通しがよく、積極的な発言や自発的な行動を求められる環境です。
- 企画次第では、新規事業にもチャレンジすることができます。

【研修】

排水処理や汚泥処理の知識については、入社後に学んで頂ける充実した体系的な研修を用意しております。

新しい分野を積極的に学ぼうとする意欲のある方、大歓迎です。

異業種からの転職者も活躍しております。

- 基礎研修(社内・社外)3~6ヶ月
- 自社機器や業界の基礎知識を学ぶ他部署研修

想定年収：810万円~1200万円

- 年収モデル
 - 年収812万円 内訳:月給522,000円(基本給303,200円+役職手当208,800円+住宅手当10,000円)×12ヶ月+賞与(1,983,600円)
 - 年収1160万円 内訳:月給652,000円(基本給381,200円+役職手当260,800円+住宅手当10,000円)×12ヶ月+賞与(3,781,600円)
- 賞与：業績達成度に応じた期末業績賞与有り
※2024年期も過去最高益を更新見込み、賞与支給総額も過去最高水準を支給します。
※年収モデルには賞与3~5ヶ月分として算出しております。

勤務地：神奈川県横浜市港北区新羽町1926 (自社ビル) *本社

- 最寄り駅：横浜市営地下鉄 ブルーライン 新羽駅 徒歩4分

休日休暇

- 年間休日124日
- 週休2日(土日)、祝日、夏季休暇(3日)、年末年始休暇(5日)、有給休暇(初年度10日)
- 慶弔等特別休暇、育児休暇、介護休暇、連続有給休暇取得制度有

手当/福利厚生

- 諸手当
上記想定年収に住宅手当(10,000円/月)を含む。
通勤手当(上限50,000円/月)、出張手当 退職金制度:企業型確定拠出年金
- 福利厚生
ベネフィットステーション、ハマふれんど(横浜市内の事業所向け福利厚生制度)
英語研修、社外ビジネス研修、推奨資格報奨金制度、屋内禁煙(屋外に喫煙所有り)
- 各種保険：健康保険、雇用保険、労災保険、厚生年金

Required Skills

[必須]

- 法人営業経験3年以上
- 社内外の関係者と折衝して営業活動を行った経験
- リーダーや主担当で何らかのプロジェクトを推進した経験
- TOEIC820点以上の英語力

[歓迎]

- 産業機械メーカー、機械商社での就業経験
- 機械の試運転・メンテナンス等の技術サポート経験
- 営業計画立案の経験
- 海外営業経験、海外駐在経験
- マネジメント経験、リーダー経験
- スペイン語力
- 将来的に海外駐在にも挑戦したい方

[求める人物像]

- 全体の目標達成に向けて行動計画を立てて実行でき、知識や経験を周囲と共有できる方
- 機械操作に興味があり、業務に関わる知識の習得にも貪欲な方
- 既成概念にとらわれず自ら改善、提案をし、自立自走できる方
- 将来的にマネジメントにも挑戦したい方

選考プロセス：【1次選考】→【最終選考】※選考の過程で能力検査・適性検査を実施します。

- 提出書類:顔写真つき履歴書・職務経歴書

Company Description