



陸上製品営業（初任地：神戸本社）

外資メーカーでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資メーカー

Job ID

1495874

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hyogo Prefecture

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 年...

Refreshed

November 21st, 2024 19:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2248647】

まずは大手重電メーカーへのルート営業を通じて、製品知識、交渉術、納期管理等業務に必要なスキルを習得して頂きます。

ゆくゆくは技術営業として工場へ空調設備などの水処理用フィルターの提案業務をお任せします。

【ノルマ】原則無、プロジェクト単位でチームとして動いて頂きます。

【担当社数】5社程度

【営業スタイル】まずは既存営業が中心です。

【入社後】現担当から1年ほどかけて引き継ぎを行い仕事に慣れて頂きます。数年後のキャリアアップ目標として、セールスエンジニアとなり今後の成長分野である水処理や油リサイクル設備案件などに携わり技術提案を通じて顧客満足とともに案件獲得を目指していただきます。

【一日の流れ】09:00メール確認→10:00提案資料作成→11:00大手企業の購買～技術部門を回る→14:00アポで受けた質問を本国に問い合わせる→15:00その他事務処理→17:30定時で帰宅

★目標は市場環境などを鑑みて達成可能な数字を算出しており、達成者も多数おります。また定量だけではなく定性（行動評価）も評価項目にあります。

Required Skills

【必須】

■機械製品の営業や設計、メンテナンスなどのご経験（目安3年）

■普通自動車運転免許

【歓迎】

英語力中級以上（英検2級・TOEIC600点程度）

→仕様書読解やドイツ本社とのメール・電話のやり取りの際に使用します。

語学研修を希望される場合は全額支給支援が受けられます。

英語を使用する機会は日常的にあり、ビジネス英語力が身につく環境です。

※入社されてから習得された方も多々いらっしゃいます。

Company Description

ご紹介時にご案内いたします