



B2B Business Development Manager

ティーピーリンクジャパン株式会社での募集です。事業企画・事業開発のご経験のあ...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ティーピーリンクジャパン株式会社

Job ID

1495721

Industry

Hardware

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 夏...

Refreshed

September 26th, 2024 15:07

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2252706】
・ TP LinkのB2B営業開拓を担当し、TP Link SMB製品の販売と拡販を行う。
・ TP LinkのB2Bチャネルを開拓し、新しいB2BディストリビューターやITインテグレーター、または様々な業界のエンドユーザーを開拓する：ホテル、ビル、教育、病院、工場、レストランなど。
・ SMBビジネス戦略を確立し、SMBマーケティングやプログラムを作成し、TP Link SMB製品の販売力を強化するためのプログラムを実行する。

- ・上記以外のSMBビジネスに関連すること。

Required Skills

- ・ 学士以上
- ・ IT B2B/SMBビジネス（法人営業）で5年以上の経験、ネットワークブランドでの実務経験、または関連業界でのSMB経験。
- ・ B2Bチャネルと顧客リソースを有していることが望ましい。
- ・ 整理整頓ができ、能動的、効率的、マルチタスクができる方。

Company Description

事業内容■ネットワーク製品、セキュリティカメラなど製品開発、製造、販売TP Linkは世界最大手のネットワーク機器メーカー。無線LAN機器13年連続世界シェアNo.1！本社をシンガポールに置き、アメリカ、イギリス、ドイツ、日本など、世界44か所に現地法人を構えています。TP Linkは、世界170か国以上で12億人以上のエンドユーザーにネットワーク製品を提供している世界シェアNo.1プロバイダーで、無線LAN機器の世界シェアは42%（2018年）を誇ります。また、2023年には13年連続で無線LAN機器プロバイダー部門世界No.1を獲得しました。