

## 技術営業\_担当者～Manager (non-line)\_バイオプロセス製品&lt;業界未経験歓迎&gt;

技術営業\_担当者～マネジャー\_バイオプロセス製品&lt;業界未経験歓迎&gt;

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1494501

## Industry

Other (Medical, Pharmaceutical)

## Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

7 million yen ~ 12 million yen

## Refreshed

September 13th, 2024 16:00

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Basic

## Minimum Japanese Level

Fluent

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

- Bioprocess製品を担当し、長期的に顧客と関係性を構築し、営業活動を推進する
- 顧客（バイオ医薬品の研究・製造部門、アカデミア等）の課題を理解し、製品やソリューションを提案する

## 企業情報

- 米国に本社を置く、世界Topのライフサイエンス企業
- 分析機械・消耗品・デジタルソリューション等幅広い製品を扱う
- 担当のバイオプロセス製品は国内にて高いマーケットシェアを持ち、顧客よりブランドをよく認識されております。

## 職務内容

- 顧客（バイオ医薬品の研究・製造部門、アカデミア）の課題を理解し、製品やソリューションを提案する
- 東日本の顧客を担当し、長期的な関係性を構築し、直接販売及び代理店経由の営業活動を担当する
- 直行直帰、在宅勤務可

## 条件・待遇

- 幅広い製品群及びブランド力を持つトップライフサイエンス企業
- 数億円の製品を担当する
- 従業員のキャリアアップを重視し、社内異動を推奨している
- 充実な福利厚生、トレーニングプログラム

Page Group Japan is acting as an Employment Agency in relation to this vacancy.

---

## Required Skills

- ヘルスケア業界（ライフサイエンス、製薬、診断薬、医療機器等）、もしくは化学品業界にての営業経験
  - 長期的にクライアントと関係性を構築する能力
  - 顧客のニーズを理解し、製品を提案する能力
- 

## Company Description

米国に本社を置く、世界Topのライフサイエンス企業  
分析機械・消耗品・デジタルソリューション等幅広い製品を扱う  
担当のバイオプロセス製品は国内にて高いマーケットシェアを持ち、顧客よりブランドをよく認識されております。