

【Frozen FMCG】 Head of Sales

Head of Sales

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1494362

Industry

Other

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

September 13th, 2024 09:29

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

-海外展開拡大に向けた国内・海外市場のバランスング

-顧客のニーズに合わせた適切な戦略立案と実行

Client Details

グローバル展開をしており、各国でさまざまな冷凍食品を提供している外資系企業です。家庭向け・業務用向けの便利で品質の高い冷凍食材や食事を扱い、消費者が手軽に栄養バランスの取れた食事を楽しめることを目指しています。また、環境に配慮した製造・パッケージングや、フードロス削減に取り組むことが特徴です。

Description

-市場分析を基に売上目標達成および成長戦略の策定

-チームマネジメントと、パートナーシップの関係構築

Job Offer

- グローバルな仕事環境
- インターナショナルなキャリアプラン
- 業界内でも競争的な年収制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Karen Suzuki at +81 3 6832 8919.

Required Skills

- FMCG業界の経験と知識（10年以上尚良）
 - チームマネジメント・ビジネス戦略立案、実行経験のある方
 - リーダーシップや育成経験のある方
 - 適切なコミュニケーション能力
 - 英語力：ビジネスレベル 日本語：ネイティブレベル
-

Company Description

グローバル展開をしており、各国でさまざまな冷凍食品を提供している外資系企業です。家庭向け・業務用向けの便利で品質の高い冷凍食材や食事を扱い、消費者が手軽に栄養バランスの取れた食事を楽しめることを目指しています。また、環境に配慮した製造・パッケージングや、フードロス削減に取り組むことが特徴です。