



R00002272【東京】テクノロジーコンサルタント（通信・メディア・ハイテクグループ）（TGP-AS-CMT）

クライアント折衝がメイン！クライアント企業の変革を実現

Job Information

Hiring Company

[Accenture Japan Ltd.](#)

Job ID

1494317

Division

テクノロジーコンサルティング本部

Industry

Business Consulting

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ 25 million yen

Work Hours

フレックスタイム制度（コアタイムなし）1日の標準勤務時間 8時間00分 標準勤務時間帯9:00～18:00

Holidays

完全週休2日制（土、日） 祝日 年末年始 年次有給休暇、私傷病休暇、結婚・出産・忌引休暇、介護休業・育児休業 他

Refreshed

January 9th, 2025 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

◆職務内容◆

・IT・業務トレンドを踏まえたシステム戦略の立案

- ・ 戦略を実現するためのアーキテクチャの選定
- ・ アーキテクチャに合わせた業務プロセス・システム要件の定義・最適化
- ・ システム開発における各タスクの計画策定、実行
- ・ 業務改革支援、チェンジマネジメント活動を通じたシステム導入効果の実現化支援

◆プロジェクト事例◆

①大手電機メーカー：全社IT戦略・EA策定および導入プロジェクト

中期経営計画に基づく全社IT戦略の立案～それを具現化するEAの策定～EAを実現するためのSalesforce, SAP S/4 HANA, IBP, Aribaなどで構成される全社Enterprise ITシステム導入まで、一気通貫での支援を実施

②大手精密機械メーカー：デジタルプラットフォーム構築プロジェクト

売上向上に向け、最新テクノロジーを組み合わせ、目指すべき姿を実現するためのデジタルプラットフォームのシステム全体像を定義。WebサイトやCRM基盤の構築を実施

③大手電機メーカー：RPA（Robotics Process Automation）導入プロジェクト

生産性向上に向け、RPAを活用した働き方改革を実現。RPAソリューションの試行・導入・デリバリモデルの構築を実施

④大手通信業：次世代成長基盤構築プロジェクト

顧客戦略からコールセンター業務まで通信事業の基幹業務をSalesforce（Sales Cloud、Service Cloud、Marketing Attomation、Mulesoft、Treasure Data）をフル活用して一気通貫での業務、システム支援を実施

⑤大手機械メーカー：基幹システム刷新プロジェクト

SAP S4/HANAを活用し、これまでよりもより高速に、より生産性を高めた業務を実現するための基幹システム刷新を実施。国内だけでなく海外複数拠点への展開も予定されており、要件定義段階からGlobalメンバーと協業して推進モジュールも多岐にわたっており、基本であるSD/MM/FI/COだけでなく、PP/eWM/GTS/CRM（Hybris Billing）BPCなども活用。

※業務内容の変更の範囲：会社の定める業務

Required Skills

【必須（MUST）】

※業界経験は不問。通信・メディア・エンターテインメント・ハイテク業界に興味関心のある方歓迎です！

<Analystクラス>

- ・ ビジネスレベルの日本語
- ・ システム設計／開発／PMOなどの経験
- ・ Java,PHPのご経験

<Consultantクラス>

- ・ チーム・プロジェクトマネジメント経験（数名 規模）
- ・ Java, PHP, いずれかの経験がある方、もしくはERP（SAP、Oracle、MS、その他パッケージシステム等）導入経験

<Manager>

- ・ 要件定義等上流工程のご経験（クライアントコミュニケーション経験含む）
- ・ プロジェクトマネジメント経験（数十名規模）
- ・ 通信・メディア・ハイテク業界（製造業系広く含む）、Platform業界の知見

※コンサル未経験者の方でも、業務／システム／SIなど 特定のご知見をベースにキャッチアップし、活躍しているメンバーが多数在籍しております。

【歓迎（WANT）】

- ・ ITコンサル関連の経験
- ・ NewIT（Cloud, SaaS, Security, AI、データ、5G、ブロックチェーン等）を活かしコンサル経験を積んでいきたい方
- ・ 計画策定／実行経験（テスト計画や移行計画などを含む）
- ・ 英語を用いたグローバルプロジェクトの実務経験
- ・ 通信業界、ハイテク業界（半導体、電機メーカーなど製造業系広く含む）、Platform業界での経験
- ・ SFA、サプライチェーン、経理など業務ファンクションについての経験
- ・ 何か秀でたものがあれば、それを軸にPlatform知識を弊社のトレーニングを受講して身につける意欲がある方（例えば、CRMの知識がある方がSalesforceのトレーニングを受講してCertificationを取得したり、Procurementの知識なる方が、SAP AribaのCertificationを取得するなど）

このような方はぜひご応募ください！

- ・ 通信・メディア・エンターテインメント・ハイテク業界クライアントをITの力で支援したい方
- ・ 業界知見を深めながら、一気通貫でクライアントに入りこんでコンサルティングを行いたい方
- ・ システム開発の経験を生かしながら、企業の方向性決定・業務の基本設計などコンサルスキルを磨いていきたい方
- ・ クライアントフェイシング志向の方、チームワークを重視し、自発的に課題解決・変化創造に取り組める方
- ・ いずれはプロジェクトマネージャとして、数十億規模のSI系プロジェクトをコントロールしていきたい方

Company Description