



サステナブル成形品の営業・マーケティング（東証プライム上場・京都企業）

NISSHA株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

NISSHA株式会社

Job ID

1494265

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kyoto Prefecture

Salary

5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 日数は入社月によって変動【10月に一斉付与、初年...

Refreshed

January 3rd, 2025 15:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2220420】

◆具体的な仕事内容

- ・国内・海外のお客さまに対して要望に応じた工法・製品の提案、受注活動（必要に応じて海外出張対応あり）
- ・マーケティング活動（デジタルマーケティング、展示会等）を通じて国内・海外でecosense molding製品群の認知拡大と受注獲得
- ・マーケティング、展示会以外での新規お客さま開拓
- ・国内・海外案件のプロジェクトマネジメント業務（受注～量産）
- ・当社グループ生産拠点、複数の国内・海外の生産アライアンス企業とのコミュニケーション、連携

Required Skills

■必須条件：

- ・メーカーまたは商社での海外営業の実務経験
- ・社内外の複数の関連部門との連携・調整を行いながら業務を遂行できる方
- ・ビジネスレベルの英語力

■歓迎条件：

- ・カスタマイズ製品の営業経験
- ・パッケージ、梱包資材の知識または営業経験
- ・成形に関する知識または業務経験
- ・マーケティングに関する知識または業務経験

Company Description

産業資材・デバイス・メディカルテクノロジーの3事業およびその他の事業を展開するとともに、新事業の開発を推進。