



【Song本部】戦略コンサルタントポジション (Song-AVD)

Job Information

Hiring Company

Accenture Japan Ltd.

Job ID

1493922

Industry

Business Consulting

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ 25 million yen

Work Hours

フレックスタイム制度（コアタイムなし）1日の標準勤務時間 8時間00分 標準勤務時間帯9:00～18:00

Holidays

完全週休2日制（土、日） 祝日 年末年始 年次有給休暇、私傷病休暇、結婚・出産・忌引休暇、介護休業・育児休業 他

Refreshed

January 23rd, 2025 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

◆業務内容

Song本部の戦略コンサルタントポジションです。

コンサルタントポジションは、Song本部やアクセントチュア全体の多様な人材やサービスラインと協業して、お客様の成長を最短距離で実現するためのダイナミックなソリューションや、お客様の環境を踏まえた全体アーキテクチャを提案しています。

お客様や業界に深い知見とオーナーシップを持ち、顧客を起点とした変革実現をするための要となるチームです。

当ポジションは、多様なタレントがそれぞれのスペシャリティを追求しながらも、包括的な視点でお客様の成長を実現するキャリアを目指していただけます。

配属先の候補となるチームは下記の通りです。本ポジションは、組織内の以下ポジションから、皆様のご希望と経験を鑑み選考の中で最適なポジションをご案内させていただきます。

【想定ポジション】

- ◇成長戦略コンサルタント
 - ↳成長戦略立案、成長実現に向けた変革テーマの推進
- ◇業界別カスタマーフロントコンサルタント
 - ↳業界カットのチーム構成の中で、各業界のスペシャリストとして戦略立案
- ◇マーケティングコンサルタント
 - ↳マーケティング戦略やコミュニケーション戦略立案～実行支援
- ◇事業成長支援コンサルタント
 - ↳新規ビジネス戦略、新サービス新商品の共同開発における戦略～実行支援
- ◇セールス&コマースコンサルタント
 - ↳事業成長のためのEC含む顧客接点・企業変革の戦略立案・実現支援
- ◇顧客・従業員体験コンサルタント
 - ↳顧客のLTV/NPSを向上させるため、全ての顧客接点、従業員体験の変革

Required Skills

- ◆応募要件
- <いずれか以下に該当する経験>
- ・コンサルティング業務経験
- ・事業戦略立案、事業企画・商品/サービス開発・立上げの業務経験
- ・新規事業開発の経験
- ・マーケティング業務理解・経験
- ・経営企画・事業企画・営業・販売・カスタマーサービス業務理解・経験
- ・ストラテジーコンサルティング
- ・ビジネスコンサルティング
- ・テクノロジーコンサルティング
- ・コールセンター/カスタマーケア領域のトランスフォーメーション、立ち上げ、統合に関わった経験のある方

Company Description