



【西日本エリア／代理店営業(既存メイン)】世界6大補聴器メーカー〈土日休／転勤無／ノルマ無〉

米国ミネソタ州に本社を置き、世界中に拠点を持つ世界6大補聴器ブランドのひとつ

Job Information

Hiring Company

Starkey Japan Co., Ltd.

Job ID

1493894

Industry

Other (Manufacturing)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture

Salary

4 million yen ~ 5.5 million yen

Work Hours

8:30~17:30 休憩時間：60分

Holidays

完全週休2日制（休日は土日祝日）

Refreshed

November 22nd, 2024 11:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【募集要項 本ポジションの魅力】

- 自宅から直行直帰、自由度の高い働き方
- 既存顧客中心、ノルマなしで安定した業務
- 四半期ごとのインセンティブボーナスあり

仕事内容

～グローバル企業・世界6大補聴器メーカーに属しています/メインは既存のお客様です/英語力はなくても大丈夫です◎/転勤無/インセンティブ有/ノルマはありません/自宅から直行直帰型の営業です～

■概要：

西日本エリア担当（お住いの地域によって、愛知以西～中国地方の範囲から複数府県を担当します。本人の居住地と家族環境などを考慮してのエリア選定）
 ※担当エリアの補聴器販売店に対し営業活動を行います。
 ご経験に応じた研修後に現場配属となり、営業スタイルは【自宅からの直行直帰型】です。
 ※行動スケジュールは自身で策定、出社無の直行直帰型と、自由度の高い就業環境です。
 自立して仕事ができる方を求めています！

■業務詳細

(1) 営業戦略の実施および市場情報の収集・分析
 (2) 既存顧客に対する販売促進を含む提案型営業
 (3) 補聴器販売店に対する製品トレーニング及び販売・マーケティング支援
 (4) 担当は既存顧客（補聴器専門店及び量販店）が中心になります。
 ※ノルマはありません。個人別の営業成績により四半期毎のインセンティブボーナスあります。
 ※グローバル企業ですが、営業職は業務で英語を使用することはありません。

■組織構成

男性10名（30代～60代）で日本全国をカバーしています。
 今回の募集ポジションは西日本エリア（愛知以西～中国地方）のなかで複数の府県を担当頂きます。
 担当地域は現在の居住地によって検討いたします。
 入社後1か月間は先輩社員に同行して業務を覚えて頂きます。
 実際に営業未経験で店舗販売員からご入社された方も活躍しています！

■当社の風土：

外資系ですが、非常にアットホームで人を大切に社風です。
 営業職に求められる素養としても、短期で実績を出すよりも、長期的に顧客との信頼関係を築ける方を求めています。

■当社・業界の特徴：

- ユーザー人口について...年間100万台以上の補聴器を販売し、世界100ヶ国、1500万人以上の方々に愛用されている製品を作っています。
- 日本市場の高齢化の影響や、補聴器に対しての日本人の考え方の変化もあり、年々売上げが増えていきます。以前までは、恥ずかしいために着けることをためらう方が多かったのですが、補聴器の進化等からも意識が変化しています。

雇用形態

正社員
 試用期間：6ヶ月

年収

予定年収：400万円～550万円（年俸制）
 賃金内訳 年額（基本給）：4,000,000円～5,500,000円
 月額：333,333円～458,333円（12分割）
 昇給有無：有
 残業手当：無
 ※経験と能力に応じて決定します。
 ※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。
 ※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

勤務地

勤務地①

西日本エリア（ご自宅から直行直帰）
 大阪府（現在の居住地を考慮して、担当地域5～6県を柔軟に検討します。）
 受動喫煙対策：敷地内全面禁煙

勤務地②

本社：神奈川県横浜市港北区新横浜2-6-23 金子第2ビル 3F
 勤務地最寄駅：JR横浜線/新横浜駅
 受動喫煙対策：敷地内喫煙可能場所あり

転勤：当面なし

在宅勤務・リモートワーク：相談可（フルリモート・在宅）

※西日本エリアの中で、現在の居住地を考慮して、いくつかの（5～6府県）エリアを担当していただく予定です。

勤務時間

事業場外みなし労働時間制
 みなし労働時間/日：8時間00分
 休憩時間：60分
 時間外労働有無：有
 標準的な勤務時間帯：8:30～17:30

休日休暇

- 完全週休2日制（休日は土日祝日）
- 年間有給休暇1日～10日（下限日数は、入社直後の付与日数となります）
- 年間休日日数120日
- 土日祝日、夏期休暇、年末年始、慶弔など
- 繁忙期には土日出勤の可能性があります。その場合は代休・振替休日を取得します。

手当/福利厚生

- 通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度

<各手当・制度補足>

- 通勤手当：実費支給
- 社会保険：社会保険完備
- 退職金制度：勤続3年以上が対象

<定年>

- 60歳

<育休取得実績>

- 有

<教育制度・資格補助補足>

- 必要に応じて社外研修を活用

Required Skills

■必須条件：

以下のうちいずれかの経験者に限ります。

- 補聴器に携わったことがある方（営業・販売どちらでもOKです）
 - 有形商材の法人営業経験が3年以上ある方
- ※人柄、やる気、を重要視します。

Company Description