



【関東エリア】ルート営業(既存メイン) ※世界6大補聴器メーカー／直行直帰＋リモート可／ノルマ無

米国ミネソタ州に本社を置き、世界中に拠点を持つ世界6大補聴器ブランドのひとつ

## Job Information

### Hiring Company

Starkey Japan Co., Ltd.

### Job ID

1493893

### Industry

Other (Manufacturing)

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Kohoku-ku

### Train Description

Yokohama Line, Shin Yokohama Station

### Salary

4 million yen ~ 5.5 million yen

### Work Hours

8:30~17:30 休憩時間：60分

### Holidays

完全週休2日制（休日は土日祝日）

### Refreshed

November 22nd, 2024 11:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Basic

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

## 【募集要項 本ポジションの魅力】

- 関東エリア担当、自宅から直行直帰型
- 既存顧客中心、ノルマなしで安心
- 英語不問、自由度の高い働き方
- 四半期ごとにインセンティブボーナス支給

### 仕事内容

～グローバル企業・世界6大補聴器メーカーに属しています/メインは既存のお客様です/英語力はなくても大丈夫です◎/転勤無/賞与有/ノルマはありません/自宅から直行直帰型の営業です～

### ■概要：

関東エリア(東京・千葉・埼玉・神奈川・茨城およびその隣県)の補聴器販売店、および量販店本部への提案営業を担当頂きます。

ご経験に応じた研修後、現場配属となり、営業スタイルは【ご自宅からの直行直帰型】になります。

※行動スケジュールは自身での策定、入社無の直行直帰型と、自由度の高い就業環境です。自立した方、自己管理がきちんと出来る方でないと難しいです。

### ■業務詳細

- (1) 営業戦略の実施および市場情報の収集・分析
- (2) 既存顧客に対する販売促進を含む提案型営業
- (3) 補聴器販売店に対する製品トレーニング及び販売・マーケティング支援
- (4) 担当は既存顧客(補聴器専門店及び量販店)が中心になります。

※ノルマはありません。

個人別の営業成績によって四半期ごとにインセンティブボーナス支給します。

※グローバル企業ですが、営業職に関しては業務の中で英語を使用することはございませんのでご安心ください。

### ■組織構成

男性10名(30代～60代)が日本全国を営業しております。

今回のポジションは関東エリア(東京・千葉・埼玉・神奈川・茨城を予定)を担当頂きます。

最初1か月間は先輩社員に同行してお仕事を覚えて頂きます。

### ■当社の風土：

外資系ですが、非常にアットホームで人を大切に社風です。

営業職に求められる素養としても、短期で実績を出すよりも、長期的に顧客との信頼関係を築ける方を求めています。

### ■当社・業界の特徴：

- ユーザー人口について、年間100万台以上の補聴器を販売し世界100ヶ国、1500万人以上の方々に愛用されている製品を作っています。
- 日本市場の高齢化の影響や、補聴器に対しての日本人の考え方の変化もあり、年々売上げが増えていきます。以前までは着用をためらう方が多かったのですが、補聴器の進化で意識が変化しています。
- 同社の製品ではスマホアプリと連動し、健康モニタリング等の機能もあり先端的なウェアラブル・デバイスとしても同社の製品は注目を集めています。

### 雇用形態

正社員

試用期間：6ヶ月

### 年収

予定年収：400万円～550万円(年俸制)

賃金内訳 年額(基本給)：4,000,000円～5,500,000円

月額：333,333円～458,333円(12分割)

昇給有無：有

残業手当：有

※経験と能力に応じて決定します。

※賃金はあくまでも目安の金額であり、選考を通じて上下する可能性があります。

※月給(月額)は固定手当を含めた表記です。

### 勤務地

本社：神奈川県横浜市港北区新横浜2-6-23 金子第2ビル 3F

勤務地最寄駅：JR横浜線/新横浜駅

受動喫煙対策：敷地内喫煙可能場所あり

転勤：当面なし

在宅勤務・リモートワーク：相談可(フルリモート・在宅)

### 勤務時間

事業場外みなし労働時間制

みなし労働時間/日：8時間00分

休憩時間：60分

時間外労働有無：有

標準的な勤務時間帯：8:30～17:30

### 休日休暇

- 完全週休2日制(休日は土日祝日)
  - 年間に有給休暇1日～10日(下限日数は、入社直後の付与日数となります)
  - 年間休日日数123日
  - 土日祝日、夏期休暇、年末年始、慶弔など
- ※休日に販売店応援がある場合、事前振休または事後代休取得

## 手当/福利厚生

- ・ 通勤手当、健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険、退職金制度

### <各手当・制度補足>

- ・ 通勤手当：実費支給
- ・ 社会保険：社会保険完備
- ・ 退職金制度：勤続3年以上が対象

### <定年>

- ・ 60歳

### <育休取得実績>

- ・ 有

### <教育制度・資格補助補足>

- ・ 必要に応じて社外研修を活用

### <その他補足>

- ・ 昇給年1回（1月）
- ・ インセンティブ ※個人業績に応じて支給
- ・ 各種社会保険完備（雇用、労災、健康、厚生年金）
- ・ 交通費（週1回、全額実費精算）
- ・ 出張手当（全額実費精算 ※宿泊日当3,000円の支給あり）
- ・ 退職金制度
- ・ 育児・介護休業制度
- ・ 横浜市勤労者福祉共済 ハマふれんど 加入

---

## Required Skills

### ■必須条件：

- ・ 普通自動車免許
- ・ 有形商材の法人営業経験3年以上
- ・ PCスキル（Excel実務利用経験）

### ■歓迎条件：

- ・ 顧客へのプレゼン経験がある方
- ・ 量販店本部交渉や提案の経験がある方
- ・ 補聴器に携わったことがある方（営業・販売どちらでもOKです）
- ・ 医療機器メーカーでの営業職経験
- ・ 有形商材販売のご経験
- ・ 認定補聴器技能者の資格をお持ちの方
- ・ 言語聴覚士の資格をお持ちの方

---

## Company Description