



営業マネージャー【教育機関・教育行政への企画・提案】 | マネジメント経験必須

検索エンジン・プラットフォーム事業のエキサイティングな、XTechグループ傘下

Job Information

Hiring Company

GIO CLUB Co., Ltd.

Job ID

1493304

Industry

Other (Education)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Toei Asakusa Line, Nihombashi Station

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

9:30 ~ 18:00 (休憩時間60分)

Refreshed

October 31st, 2024 12:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ポジション：法人営業マネージャー

大学・企業向けに留学プランの提案～実行を行う法人事業のマネージャーを募集しています。数名のメンバーとともに、プレイングマネージャーとして、大学の国際推進課や企業の人事部へ留学プランを提案～受注後は安全かつ成果の伴う留学になるように、説明会の実施や航空券およびステイ先の手配、留学中のサポートなどを行っています。

海外に興味がある学生や、海外駐在に向けて英語力を高めたい社会人の留学経験を実現する重要な役割です。

主な業務内容は以下の通り

- 大学・企業向けの留学プランの企画・提案（例：大学向けの春休みや夏休みの留学企画）
- 受注後の説明会の開催や各種手配業務の実行（例：留学保険や航空券の手配）
- 渡航中のサポートおよび渡航後のサポート（例：アセスメントテストの提供）
- 管理職としてのマネジメント業務
 - ↳数名のチームメンバーのヒューマンマネジメント
 - ↳タスク、スケジュール管理

組織体制

法人事業部門 約5名

※女性が多く活躍している組織になります。

当社に在籍のメンバーはXTech傘下に入社前から活躍している、在籍年数が高い人材が活躍しております。

≪当社の特徴≫

新規事業を多数創出し続けるXTechグループに所属するGIO CLUB株式会社は、35年間にわたって累計25万人の利用者実績を誇る留学エージェント「成功する留学」を展開し、提携校17カ国、740校といった幅広いネットワークを保持しながら、日々最新の海外留学情報を発信し、経験豊富な専属カウンセラーが留学相談・手続きを行っています。

詳細は「成功する留学」WEBサイトをご覧ください。 <https://www.studyabroad.co.jp/>

雇用形態

正社員（無期雇用 試用期間3か月）

管理監督職採用

給与条件

想定年収 500万円～700万円

月給制 42万円～58万円

昇給 年1回

残業手当 本ポジションは管理監督職のため、労働基準法41条により、労働時間、休憩、休日の割増賃金の規定は適用されません。

就業時間

9:30～18:00

休憩時間 1時間

勤務地

東京都 本社：東京都中央区日本橋3丁目6-2 日本橋フロント1F ROOM12

JR 東京駅 駅から徒歩5分

東京メトロ 日本橋駅 駅から徒歩2分

休日・休暇

週休2日制

年間有給休暇（初年度 10日 3か月目から取得可能）

社会保険

健康保険 厚生年金 雇用保険 労災保険

Required Skills

応募必要条件

- 学歴：大卒以上
- 語学力：日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル以上
- 教育機関、もしくは旅行代理店での営業経験
- 知的好奇心が強く、領域を限定せずに挑戦する意欲のある方

歓迎条件

- 留学の経験

選考プロセス

書類選考→面接2回を想定→内定

Company Description