



【英語】 東南アジア向け海外営業/自動車関連商社/正社員/400万~700万

年間休日125日以上！海外出張あり！

Job Information

Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

Hiring Company

損害車リユース事業のリーディングカンパニー！

Job ID

1493247

Industry

Specialized Import, Export

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Saitama Prefecture, Saitama-shi Chuo-ku

Train Description

Keihin Tohoku Line (Tokyo-Omiya), Saitama Shintoshin Station

Salary

4 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

9 : 15 - 18 : 15

Holidays

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日：126日以上

Refreshed

April 3rd, 2025 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

海外営業として、下記2つの業務を担当して頂きます。

-
- ・ トレーディング業務（80%）
 - ・ ダメージカー業務（20%）

〈トレーディング業務〉

- 販売先への提案
- 新規国マーケティング
- 現地営業
- 新商品開発

東南アジアをメインに日本から自社オイル、タイヤ、バッテリー等の販売を行っていただきます。
継続的に当社商品を購入いただけるよう、担当エリアの文化や商習慣を理解し、お客様と良きリレーションを構築していただきます。

〈ダメージカー業務〉

- 現地パートナー開拓
 - 現地営業
 - 現地損保、ディーラーからの仕入れ
- ※ 海外出張は年数回予定（1～2週間）

Required Skills

■ 必須スキル

- ・ 日本企業での海外営業経験（1年以上）
- ・ 基本的なPCスキルがある方

■ 人物像

- ・ 自動車などの商材に興味がある方
- ・ 海外出張に行ける方
- ・ 誰に対しても隔たりなく接し、ホスピタリティをもって仕事に取りくめる方。
- ・ 責任感を持って主体的に仕事を進めらる方。

Company Description