



【大阪就業&グローバル案件】 Area Sales Manager | 業界最大手外資系オフィスサービス企業  Exclusive job

グローバル案件も多数取り扱い！語学力を活かせる環境！

Job Information

Recruiter

EPS Consultants LLC

Hiring Company

世界120カ国以上でサービスを展開する世界的オフィスブランド

Job ID

1493123

Industry

Property Developer, House-builder

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture, Osaka-shi Kita-ku

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

9:00 – 18:00 (休憩時間1時間)

Holidays

完全週休二日制（土日祝日休み）、年末年始、夏季、その他特別休暇有

Refreshed

November 12th, 2024 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

業界最大手のオフィススペース事業（サービスオフィス/コワーキングスペース）を展開する外資系企業にてオフィス施設の運営およびテナント管理・関係維持、新規顧客の獲得などの業務をお任せいたします。

- 内覧ツアーの実施と新規契約のための交渉
- 新規顧客獲得に向けたパイプライン創出
- 既存顧客の契約更新をするための交渉
- 顧客の支払い状況のチェック・収益管理
- 担当するファシリティのサービスの品質維持・向上
- メンバーの教育・管理

社内には外国籍の社員も在籍しており、社内資料も英語が基調となっているため語学力を活かせる・磨くことができる環境です。様々な層に向けたブランドを展開しており、企業規模や予算、立地、使用用途に合わせた柔軟な提案が可能です。外資系企業の日本進出、地方への企業誘致、個人事業主/小規模事業者向けバーチャルオフィスなど多様な面で価値提供をしています。

Required Skills

- 5年程度の法人営業・ビジネス開発のご経験
- チームリーダー・マネジメントのご経験
- 大阪や関西方面の市場への精通
- 基礎的な英語レベル（文書の読み書きなど）

Company Description