



☆海外営業（米・中・韓向け モバイル向け粘着テープ、クッション材、フィルター材料/東京）

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1492389

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

08:45 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ◎初年度 4～9月入社の方：16日 10～3月入社の方：8日 ◎2年目以降 弊社...

Refreshed

September 13th, 2024 05:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2248623】

担当業務

【担当製品】

■モバイル向け粘着テープ、クッション材、フィルター材料

※特にディスプレイ関連のテープ材料は高いシェアを誇り、お客様から先んじてお声がけを頂けます。

【職務内容】

■大手国内外 顧客向け拡販・マーケティング活動

【入社後まずお任せしたい業務】

■新規テーマのマーケティング担当として製品提案・立ち上げまでの一連の工程を経験して頂きます。その他、担当製品の売上管理、フォーキャスト管理など一般的な営業業務も担当して頂きます。

■毎年、お客様の新製品が発売されるので、お客様と直接接点を持つ海外現地法人のメンバーと連携しながら、今年度の新製品の発売から、次年度の新製品の初期開発段階まで幅広く関わって頂けます。既存製品の改良もあれば、新しい製品の提案・開発まで行います。

【将来的にお任せしたい業務/キャリアパスのイメージ】

■3年後イメージ

営業・マーケティング担当として新規開発品の立案から立ち上げまでのテーマ推進・管理を担当頂きます。一連の工程を経験して頂き、成長戦略立案を担うベース知識を身に付けて頂きたいと考えています。

■5年後イメージ

経験した事や習得した技術・知識をベースにグローバルでリーダーシップを発揮して頂きながら、後輩の指導に携わっていただきます。テーマ担当の役割からアカウントマネジメントの役割を担える人材になることを期待しています。

【業務のやりがい/アピールポイント】

■自社技術をベースにマーケティングしていくことでテーマ立案に繋げていく、クリエイティブで自由度が高い仕事です。

■グローバルに海外現法との連携を行い、多くの関係者を巻き込みながら、仕事を進めていくため、目標を達成した時の喜び、達成感をチームで分かち合う事ができ、やりがいを感じられます。また市場に出る前の顧客製品に関わることが出来る点もやりがいを大きく感じられると思います。

働き方

【出張（国内/海外）】

■海外出張は1・2回/年、国内は1回/月以上

【テレワーク】

■ハイブリッド勤務（3・4日/週出社）

【フレックス勤務】

■コアレスフレックス制を導入しており、上長と相談の上、ご家庭のご事情、業務都合などに合わせ柔軟に利用して頂きます。

【残業時間】

■時期にもよりますが、月平均20時間となります。

Required Skills

【必須（MUST）】

■B2Bメーカーでの製品営業経験

※商材は不問

■ビジネスレベルの英語力または中国語力

※海外現地法人との連携経験があれば尚可

【歓迎（WANT）】

■海外顧客（特に米国、中国、韓国）への営業経験

■素材製品のスペックイン営業のご経験者

■モバイル分野の経験・知識

Company Description

ご紹介時にご案内いたします