



## Sales Engineer\*世界最大サイバーセキュリティーのグローバルリーダー

外資系自動車メーカーでの募集です。セールスエンジニアのご経験のある方は歓迎で...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

外資系自動車メーカー

**Job ID**

1492268

**Industry**

Automobile and Parts

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

6 million yen ~ 12 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】■初年度 15日 1か月目から付与 ・初年度15日の起算日は1/1 ・上記に加え、Sick leave5日付与（起...

**Refreshed**

August 30th, 2024 15:10

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2248081】

■いま注目されている自動車のサイバーセキュリティ業界を実感し、会社のさらなる成長段階に参加することができる、またとない機会となります。

**≪主な仕事内容≫**

- ・日本の顧客との接点として、技術的な要望を聞きとり社内へ展開すること。
- ・既存顧客やポテンシャルの顧客に向けた、様々な技術のプレゼン、デモンストレーション、トレーニングなどを実施し、

PlaxidityXのソリューションの価値を伝え、お客様のニーズにマッチしたソリューションを提案すること。

- ・セールスの戦略策定とその遂行のため、顧客のアーキテクチャ、将来のコンセプトや要件などの技術的な分析を行うこと。
- ・RFI、RFQ、POCのアクティビティにおいて、技術的なリードとして取り組む。
- ・お客様の現在および将来のニーズやKPIを満たすために、当社のProductやServiceのチームと密接に連携する。
- ・セールスからプロジェクト、デリバリーチームへと、プロジェクトのシームレスなハンドオーバーを行うこと。

---

## Required Skills

### 【必須】

- ・エンジニアリング、コンピューターサイエンス、または類似エリアのバックグラウンド
- ・自動車業界、電気アーキテクチャまたは類似した設計などの分野or IT業界において、5年以上の経験
- ・プレゼンテーションスキル（技術的なワークショップ、デモ等）
- ・ビジネス志向かつ、顧客折衝のご経験

### 【尚可】

- ・Ethernet およびIP ネットワーク
- ・オペレーティングシステム（Linux、Android）のアーキテクチャ

### 【尚可】

.

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします