



【Thermal Sales Manager】 データセンター向け精密空調機器・精密空調設備の営業マネジャー

設立1865年の屈指の歴史を誇る、スイス証券取引所上場グローバル商社グループ

Job Information

Hiring Company

DKSH Japan K.K.

Subsidiary

DKSHマーケットエクспанションサービスジャパン株式会社

Job ID

1491821

Division

生産資材事業部門 医薬品ビジネスライン

Industry

General Import, Export

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Toei Mita Line, Mita Station

Salary

8 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

April 3rd, 2025 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

主にデータセンター向け精密空調機器・付帯する精密空調設備の営業（CRAC、CRAH、ファンウォールユニットなど）をご担当いただきます。

エンドユーザーは、クラウドを運営するIT企業や通信キャリア・金融・E-commerce・ソーシャルメディアなど。エンドユーザーがデータセンターを建設する際に、ゼネコン・サブコン・設計事務所に依頼します。当社はそのような依頼が持ち込まれるゼネコン・サブコン・設計事務所向けに営業活動を行います。

また、Vertiv社が海外で受注する日本での案件もありますので、それらの案件の物流や試験調整等の業務も当社で担当します。

【主な業務内容】

- 1) 客先（エンドユーザー・設計事務所・PM会社・工事会社）からの引き合い対応、入札情報の収集、新規顧客開拓。
- 2) 入札書類・見積の作成・取り纏め・価格・条件の交渉
- 3) プロジェクト及びメンテナンスの契約書作成・条件交渉
- 4) Vertivの海外技術陣（アジア・アメリカ・中国等）との技術仕様の協議サポート・納期調整
- 5) プロジェクトの発注・工程・コスト管理、及び工事会社等との現場業務の調整。
- 6) Vertivとの連絡・協議・調整
- 7) トラブル・シューティング対応。状況に応じ、海外のSVの手配・日程調整

【配属先】

テクノロジー事業部門 VERTIV / DKSHマーケットエクспанションサービスジャパン株式会社

【募集背景】

「コンビニのATMでお金を引き出す」、「E-commerceサイトで買い物をする」、「スマホからメッセージを送る・SNSを見る」・・・今やデータセンター無くしては私達の生活は成り立ちません。

クラウドデータセンターの増加とともに、日本におけるVERTIV製品の需要はまだ見込まれており、日本は高いポテンシャルを持つマーケットです。

営業力を強化し、新規顧客や新規アプリケーションへのリーチを増やしていくための増員募集となります。

【VERTIV製品の歴史と強み】

- 弊社は1960年代に最初に電算下吹空調機を開発、以来大きく変化し続ける米国を中心としたデータセンター向けの空調技術・電源設備の革新を支えてきたメーカーで、世界レベルのソリューションを提案することが可能です。

- 現在では、超大型のデータセンター用のUPS、柔軟性と拡張性を兼ね備えた電源設備等、幅広いラインアップで、数十MWにもなるクラウドデータセンターの電源を高い省エネ性で実現する設備とソリューションを提案できます。

【雇用形態】

正社員

【勤務地】

港区三田
三田駅

【給与】

想定年収：800万円～1,000万円

あくまでもモデル給与額です。前職・経験・スキルを考慮の上、検討いたします。

【勤務時間】

- ・スーパーフレックスタイム制度（コアタイムなし、1日の標準労働時間7.5h、休憩1h）
- ・テレワーク（在宅勤務）制度
- ・シェアオフィス

【休日・休暇】

毎週土日、祝日、年末年始休日（12月29日～1月3日）、年次有給休暇、慶弔休暇、傷病休暇、ほか

【手当】

- ・時間外手当（1日7.5時間×各月の所定勤務日数を超過した時間につき）
- ・通勤手当
- ・家族（扶養子女）手当
- ・退職金制度（確定拠出型年金(DC)または前払い退職金の選択制）

【福利厚生】

- ・社会保険(雇用・健康・労災・厚生年金・介護)
- ・会員福利厚生プログラム
 - 宿泊・レジャー/スポーツ・エンターテインメント/-育児・介護-ライフサポート
- ・災害補償、私傷病休暇、産前・産後・育児・介護休業
- ・長期勤続者表彰制度、社内表彰制度
- ・定年65歳（再雇用70歳まで）

【研修制度】

各種ビジネススキル、英語をはじめとした外国語、その他、ご自身のニーズに応じた各種研修制度を利用いただけます。また、グローバルの研修機関があり、海外での研修も受講いただけます。

Required Skills

【応募に必要な経験・スキル】

- ビジネスレベルの英語力（Vertivチームとの電話会議を含むコミュニケーション）
- 空調機器（精密空調、空調設備、その他、冷媒機などの空調機器）の営業経験
- 機器・設備のトラブルが起こった際の土日祝日、夜中にも緊急で対応しなければならない場合があるため、その点をご了承ください

【歓迎する経験・スキル】

- 金融、通信キャリア、Sierのデータセンター（電算室）案件での経験をお持ちの方は歓迎します
- 機械工学、電気工学、建築系のBackgroundをお持ちであれば尚可
- ゼネコン/サブコン/通信キャリア（その他データセンターのエンドユーザー）向けの入札をベースとする営業経験をお持ちであれば尚可

選考フロー：

★応募時には履歴書・職務経歴書・英文CVを添付ください

書類選考→面接2～3回⇒オファー

※人事面談⇒部門長面接⇒（ケースバイケースで、部門担当者との業務確認面談）⇒オファー

Company Description