



【東京】電力事業向けの制御装置セールス

B2B ソリューションの販売経験者必見です!

Job Information

Recruiter

PERSOL CAREER CO., LTD. Bilingual Recruitment Solutions (BRS)

Hiring Company

JN -082024-172180

Job ID

1491167

Division

プロセスオートメーション事業本部

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Holidays

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

Refreshed

November 13th, 2024 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容：【変更の範囲：会社の定める業務】

- ・現在当事業の主力ビジネスである火力発電所の制御装置の維持から、バイオマスや脱炭素等の電力発電事業への電気機器・制御装置のサービス・ソリューションまでをご担当頂く、新規開拓営業をお任せいたします。

■選考フロー：

面接2回

■給与補足：

記載の内容+インセンティブ

※On target 100%達成に対し固定年収の12.5%

Required Skills

必須条件：

- ビジネスレベルの英語力
- 同業界での営業経験をお持ちの方
- 変化のスピードに対する柔軟性、塗装の世界で働く積極性。
- 戦略策定能力があるとともに、顧客のキーマンに比較的短期間で関係をつける積極性と柔軟性があること。
- 部下、関連部署に信頼される人間性とリーダーシップを有すること。

歓迎条件：

- 産業オートメーション製品に関する知識
 - マーケティングとセールスの知識
 - B2B ソリューションの販売経験
-

Company Description

同社は、産業用ロボットや電気機器、オートメーション技術を提供しています。主に工場やプラントの自動化、省エネルギー化、効率向上を目指すソリューションを提供し、さまざまな産業分野での生産性向上をサポートしています。最新の技術とイノベーションを駆使し、顧客のニーズに応じたカスタマイズされたソリューションを提供することに注力しています。