



【英語もしくは中国語を生かしたい方】新築分譲マンション営業職★第二新卒採用★

第二新卒採用！大手不動産販売／新築分譲マンション営業職！英語・中国語を活かせる！

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1491142

Division

新築分譲マンション営業職

Industry

Real Estate Brokerage, Management

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

Hourly Rate

首都圏 年俸400万円＋報奨金（年2回）※業績により年2回の報奨金※月給には、固定残業代込（約58時間、10万6100円）

Work Hours

9：30～18：10（休憩1時間）

Holidays

■完全週休2日制（ローテーション制／勤務地により曜日は異なるが、火水休みが基本です）■年間休日：122日（2024年）■有給

Refreshed

August 21st, 2024 15:12

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Other Language

Chinese (Mandarin) - Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

モデルルームにご来場希望のお客様や、ホームページ・SNSやYouTube・看板を見てお問い合わせをくださったお客様等に対し、商品説明から引渡しまで、トータルに担当させていただきます。
当社のマンションを購入するお客様の中には外国人のお客様もおりますので、上記の内容を英語もしくは中国語でご担当いただく予定です。

【研修制度】

マンションづくりコンセプト、不動産用語、資金計算ソフトの使用方法を座学で学んでもらい、お客様のご案内、営業手法を研修で実施します。また、その後も定期的に法規改正、ローン、税務等の講習も実施しております。

【チームワークを大切に、自主性も尊重】

物件に沿った集客方法・営業手法などを全員で考えます。互いにノウハウを共有し、効果的な販売を実現させていくことが可能。書類作成やミーティングなどは最小限に抑えているので、営業活動にじっくり取り組みます。

※担当物件以外の自社物件をお勧めすることもできます。

※業績に応じて、各現場リーダー・営業所長への登用もあります。

※仕事内容は、会社の指定する業務に変更することがあります。

Required Skills

■第二新卒者の採用を開始します。下記ご経歴の方、近いご経歴の方のご応募をお待ちしております。

営業や接客経験者 ※不動産業界未経験者歓迎

経験年数や会社の規模は問いません。

○金融業界での営業経験（銀行・証券会社、生命保険など）

○高級商材を扱う営業、販売の経験(外車ディーラー、輸入家具、宝飾品、アパレルなど)

○個人のお客様を相手に業務をした経験

■語学力を生かしたい方

英語もしくは中国語を仕事の中で使用した経験があり、今後も語学力を生かした業務に携わりたい方

・ 宅建があれば尚可

Company Description