



【東京】IT法人営業 ※英語力を活かせる／インド本社の外資系企業／グローバルに活躍したい方歓迎

自動車、エンジニアリング、デジタルサービス分野における営業管理戦略のご経験歓迎！

Job Information

Recruiter

PERSOL CAREER CO., LTD. Bilingual Recruitment Solutions (BRS)

Hiring Company

JN -082024-172110

Job ID

1491012

Division

営業

Industry

Other

Job Type

Contract

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Holidays

National Holidays; 2 days off a week

Refreshed

December 10th, 2024 13:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容：

- ・ 既存顧客のフォロー（定期訪問・顧客ニーズの把握）
- ・ 新規顧客の獲得（案件サイトの確認・応募、訪問営業）
- ・ 各種イベントの企画・開催

- 開発本部との連携（新規案件のつなぎ、顧客情報のエンジニアへのフィードバック）
- 提案書/RFPレスポンスの作成、交渉、MSA、クライアントとの契約を推進
- 必要に応じて、既存顧客に対する営業活動においてアカウントマネジメントチームをサポートいただきます。

■選考フロー：

面接はTeamsにて実施致します。

Required Skills

必須要件

- 自動車、エンジニアリング、デジタルサービス分野における営業管理戦略のご経験
- サービス・アウトソーシング・モデルの販売のご経験
- 損益（P&L）管理が得意で、プロジェクト管理イニシアチブの専門知識をお持ちの方
- TOEIC600点以上
- JLPT N2以上の日本語能力

Company Description

同社はアウトソーシング・サービス等の事業を行っております。