



## ITセールス（SES営業）

## Job Information

**Recruiter**

NEX-GEN Inc.

**Job ID**

1490918

**Industry**

Software

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less)

**Non-Japanese Ratio**

Majority Non-Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

**Train Description**

Toei Shinjuku Line, Iwamotocho Station

**Salary**

4 million yen ~ 7 million yen

**Work Hours**

9:30~18:30(昼食時間12時~13時の1h)

**Holidays**

年間休日120日以上

**Refreshed**

February 17th, 2025 01:00

## General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Daily Conversation

**Minimum Japanese Level**

Fluent

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

## Job Description

## 【ポジションの魅力】

◇目標達成に応じてインセンティブを支給！

◇最新技術を活用した製品の取り扱い・販売など、幅広い業務に携われるため、自身の価値向上につながります！

◇日本国内だけでなくインドなどグローバルな視点で価値を実感できるため、成約時の達成感は大い！

#### 【業務内容】

- ・ITエンジニア派遣（SES）営業、ソリューション営業
- ・営業企画、マーケティング、営業企画または新規顧客開拓
- ・顧客企業との折衝・調整業務（社内・社外エンジニアとの連携）
- ・チームマネジメント

（業務例）：業務委託契約ベースでの当社エンジニア社員の提案、受託案件に関する提案（見積）サポート等

#### 【活かせる能力・経験】

- ・営業経験
- ・マネジメント経験
- ・システム開発経験
- ・ビジネス英語

#### 【社風】

- ・フラットで風通しの良い社風です。
- ・定期的に食事会や懇親会を開催しています。
- ・日本語が堪能なインド人を中心に、ブラジルや中国など他国のメンバーと交流できます。

#### 【今後の事業展開】

優良案件の獲得や受託開発案件の増加などにより、事業拡大を目指します。背景としては、インド法人を拠点にオフショア開発を行い、ハイレベルなエンジニアと連携して取り組んでいきます。

#### 【受動喫煙防止対策】

屋内禁煙（喫煙室あり）

---

## Required Skills

#### 必須要件

- ・営業経験（IT未経験でも可）
- ・日本語流暢(N1)レベル以上
- ・英語ビジネスレベル以上（日本人の場合は考慮可）

#### 歓迎要件

- ・マネジメント経験
- ・システム開発経験

※ 学歴不問・年齢不問・国籍不問！

---

## Company Description