

## MMJ Network

For Your Career



【近畿担当】自動車潤滑油営業職を大募集!! 【英国の有名外資ケミカル企業】 ※業界未経験大歓迎

世界的オイルメジャーグループの日本法人（上場企業）がチャレンジ精神ある方を募集

### Job Information

**Recruiter**

MMJ Network

**Hiring Company**

英国の有名外資ケミカル企業

**Job ID**

1490891

**Division**

自動車用潤滑油B2C事業部近畿支社

**Industry**

Chemical, Raw Materials

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

**Non-Japanese Ratio**

Majority Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Shinagawa-ku

**Train Description**

Yamanote Line, Osaki Station

**Salary**

5 million yen ~ 7.5 million yen

**Work Hours**

9:00 - 17:00 ※お客様のところに直行直帰勤務となります。

**Holidays**

土日祝日、夏休み、年末年始休み、会社休日、慶弔休暇、育児休暇、産休等

**Refreshed**

August 19th, 2024 10:26

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

None

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

---

**Visa Status**Permission to work in Japan required

---

**Job Description**

英国のオイルメジャーの日本法人（メーカー）として各種潤滑油・ケミカル品等の製造・販売を事業としている「東京証券取引所の上場企業」が、欠員募集で営業職を募集しております。

## ◆ 仕事内容 ◆

オートバックス、イエローハットをはじめ、全国主要のカーショップおよびホームセンター、またディーラーに対して営業活動を行っていただきます。

セールスは担当エリアの目標数値を達成することが求められ、各エリアの支店長へレポートを行います。セールスプラン達成に向けて、マーケティング、CSU（Customer Support Unit）およびその他部門と連携を図りながら、業務を遂行いただきます。

新規開拓営業もございますが、基本的にはルート営業となります。

- ・ HSSSE（衛生・安全・セキュリティ・環境の略語）の遵守（特に安全運転）
- ・ 年間販売計画の立案、担当エリアの年間目標売り上げの達成
- ・ カーショップ、ホームセンターとのリレーションの構築を通じたインスタアジアの拡大
- ・ マーケティングチームと協力しながら、新たな製品やサービスの提案
- ・ 社内規程および BPコンプライアンス基準の遵守

・ 顧客：カーショップ（FC本部・店舗）、ホームセンターやディスカウントストア（本部・店舗）、代理店が対象となります。

※勤務地は、近畿地区・四国地区の一部 ⇒ 担当エリアは住居やエリアの戦略などにより決定されます。

---

**Required Skills**

## ● 必須条件 ●

- ・ コンシューマー、（FMCG一般消費財）分野での営業経験
- ・ 戦略的思考（斬新的なアイデアでの顧客開拓等）
- ・ 高いコミュニケーションおよび交渉能力
- ・ 社内外とのネットワーキング構築力

---

**Company Description**