CareerCross by JAC Recruitment

JAC Recruitment
グローバル企業・外資×ハイクラス転職
「語学力」を活かす転職なら、JAC Recruitment

化学品の営業（モノマー/フッ素化合物）@東京本社

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
非公開

Job ID
1490730

Industry
Chemical, Raw Materials

Job Type
Permanent Full-time

Location
Tokyo - 23 Wards

Salary
4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours
09:00 〜 17:30

Holidays
【有給休暇】初年度 16日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土日、祝日、創立記念日（5/1）、5/2、年末年始、誕生日月…

Refreshed
April 10th, 2025 09:01

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Business Level

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2246514】
【仕事の内容】
同社エレクトロニクス＆イメージング営業部にてモノマー/フッ素化合物の営業をご担当いただきます。
先ずは、製品知識、デリバリー、製品拡販、代金回収などの一連の営業スキームを習得いただき、製品担当として営業活動に従事いただきます。
ゆくゆくはロジカルな思考で中/長期的な営業戦略を立案、実行いただくとともに、全世界ビジネスの拡販推進に貢献していただくことを期待しております。

Required Skills

■必須：
・海外顧客との情報交換や交渉が可能な英語力（TOEIC600点以上）
・営業や研究のご経験（3年以上）
・Excel、Word、PowerPointのPCスキル
・高いコミュニケーションスキルを持ち、会社内外に意向を伝えられる方

■歓迎：
・明朗で指示された業務に前向きに取り組む姿勢をお持ちの方
・収益構造解析に関する知識をお持ちの方
・調査能力（原料背景、競合技術など）をお持ちの方
・Salesforce、SAPシステムソフト経験者

Company Description

ご紹介時にご案内いたします