



陸上製品営業（初任地：神戸本社）

定年制有り（65歳：再雇用あり） 上記年収はあくまでモデルです。経験・能力・前...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

ボールフィルタージャパン株式会社

### Job ID

1490712

### Industry

Machinery

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Hyogo Prefecture

### Salary

5 million yen ~ 6.5 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 入社月によって初年度付与日数は異なる。入社1年...

### Refreshed

August 15th, 2024 15:34

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School or Below

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2187920】

まずは大手重電メーカーへのルート営業を通じて、製品知識、交渉術、納期管理等業務に必要なスキルを習得して頂きます。

ゆくゆくは技術営業として工場へ空調設備などの水処理用フィルターの提案業務をお任せします。

【ノルマ】原則無、プロジェクト単位でチームとして動いて頂きます。

【担当社数】5社程度

【営業スタイル】まずは既存営業が中心です。

【入社後】現担当から1年ほどかけて引き継ぎを行い仕事に慣れて頂きます。数年後のキャリアアップ目標として、セールスエンジニアとなり今後の成長分野である水処理や油リサイクル設備案件などに携わり技術提案を通じて顧客満足とともに案件獲得を目指していただきます。

【一日の流れ】09:00メール確認→10:00提案資料作成→11:00大手企業の購買～技術部門を回る→14:00アポで受けた質問を本国に問い合わせる→15:00その他事務処理→17:30定時で帰宅

★目標は市場環境などを鑑みて達成可能な数字を算出しており、達成者も多数おります。また定量だけではなく定性（行動評価）も評価項目にあり。

---

## Required Skills

【必須】

■機械製品の営業や設計、メンテナンスなどのご経験（目安3年）

■普通自動車運転免許

■英語に関する抵抗のない方（入社されてから習得された方も多々いらっしゃいます）

→仕様書読解やドイツ本国との問い合わせ対応の際に使用します。

入社1年以降のタイミングでドイツにある本社工場での研修を予定。

---

## Company Description

■船舶用フィルタ装置、空気圧縮機等のルート営業、発電設備、工場設備用フィルタ装置の提案営業、アフターサービス ■製品：工業用フィルター、コンプレッサーが中心■取引先：日系大手重工業メーカー、各造船メーカー、国内発電設備 等 独自の特殊技術が詰め込まれた水用ろ過装置も国内の工場や発電設備に販路拡大中。今後もさらなるビジネス拡大が見込まれます。