



塗料・接着剤原料の営業職

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1490646

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 GW、年末年始、赴任休暇、慶弔休暇、産前産後・育児休暇、介...

Refreshed

November 21st, 2024 19:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2230573】

同社の塗料・接着剤事業本部では、自動車、建築、一般工業、家電、IT分野といった多岐にわたる業界で利用される塗料・接着剤原料の営業スタッフを募集します。既存の顧客への営業に加え、顧客からの要望への対応、新しい用途への提案、新規顧客開発も行います。

(主な職務内容)

- (1) 既存顧客の価格、契約、その他顧客からの要望への対応
 - (2) 製品紹介、品質等の技術の顧客窓口
 - (3) 上記顧客への既存・新規製品、用途提案営業
 - (4) 上記顧客への納期・販売数量管理
 - (5) 社内必要業務
-

Required Skills

【必須】

- ・大卒以上（文系・理系不問）
- ・営業経験5年以上
- ・英語力（TOEIC600点相当、メールの読み書きができるレベル）。入社後に英語力を向上させる意欲のある方。

【尚可】

- ・化学系の学科を卒業された方
- ・化学メーカー・化学系商社での営業又は技術経験
- ・化学系の商材取り扱い経験
- ・塗料・接着剤業界での営業・技術経験
- ・英語力（電話・会議参加可能なレベル）

【求める人物像】

- ・顧客開拓から受注、納入、フォローまでの実務能力がある方
 - ・社内外ステークホルダーとのコミュニケーション能力及び問題解決提案並びにビジネス条件の交渉能力がある方
 - ・顧客ごとの戦略、並びに担当範囲の年間予算計画立案と遂行ができる方
 - ・顧客からの信頼・ビジネス関係の構築ができ、自らのアイデアを提案し交渉を粘り強くできる方
 - ・積極的に社内外の関係者とコミュニケーション、連携を取り、効果的に仕事を進める事のできる方。
 - ・チームの一員としてチームメンバー・社内関係者を尊重し協力して仕事ができる方
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします