



外資系企業を対象とした既存顧客営業（カスタマーサクセス）担当募集

世界トップレベルのグローバル企業の「はたらくをよくする」に携わることができる

Job Information

Hiring Company

PEACEMIND Inc.

Job ID

1490142

Division

カスタマーサクセス部グローバルグループ

Industry

Other (Hospitality)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chuo-ku

Train Description

Ginza Line, Ginza Station

Salary

4.5 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

9:00~18:00 (実働8時間)

Holidays

週休2日(土、日)、祝日、年末年始、ウェルネス休暇、バースデー休暇、ウェルネス休暇(任意取得可の特別有給休暇)

Refreshed

August 14th, 2024 09:34

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

<業務内容>

- ・ アカウントマネジメント(カスタマーサクセス)
- ・ サービス導入、運用管理・社内調整（複数部門との調整）
- ・ サービス活用関連の資料作成
- ・ 人事部門担当者・経営者へのプレゼンテーション
- ・ 新規導入顧客への営業的コミュニケーション・ストレスチェックデータの分析結果をもとにした、課題解決のための施策立案や提案

<応募要件>

【必須】

- ・ 法人営業（BtoB）経験1年以上

【歓迎】

- ・ 人事総務への営業経験
- ・ 再委託・再々委託等提携営業経験
- ・ ビジネスアプリケーションの使い分け

<求める人物像>

- ・ 外資系企業の組織構造への理解がある、または興味関心のある方
- ・ 働く人の支援・働く環境の改善に貢献したい方
- ・ マルチタスクに対応できる方
- ・ 様々な業界への深耕営業に関心のある方
- ・ 時短勤務応相談

Required Skills

- ・ <英語力> TOEIC 800点もしくは同等レベル 以上またはビジネスコミュニケーション経験
- ・ <PCスキル> Excel、PowerPoint、Wordでの資料作成経験
- ・ <ビジネスアプリケーション>Salesforce、Slackの使用経験

Company Description