

DENSITRON

【ビジネス開発営業職】 医療機器メーカーへの液晶ディスプレイ製品等の組み込み提案
グローバルチームと協業

イギリス本社/ロンドン市場上場 Nexteqグループ

Job Information

Hiring Company

DENSITRON CORPORATION.

Job ID

1490104

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Ota-ku

Train Description

Keihin Tohoku Line (Tokyo-Yokohama), Omori Station

Salary

7 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

9:00-17:00 (休憩1時間)

Holidays

完全週休二日制 (土日祝休み)

Refreshed

August 14th, 2024 09:30

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

50年以上前に日本で設立されたデンシトロンは、アジア、ヨーロッパ、アメリカにオフィスを持つグローバル企業です。ケンブリッジに本社を置き、ロンドン証券取引所AIM市場 (AIM:NXQ) に上場しているNexteqグループの一員です。

液晶ディスプレイ・有機ELディスプレイなどの電子デバイス製品を、医療機器や産業機器を製造するメーカーへ販売しております。

現在ではこれらに加えて、電子デバイスとコンピュータを組み合わせたHMI（ヒューマン マシン インターフェイス）製品の販売、そして、放送機器等を制御することが可能なソフトウェア及びハードウェア製品の販売も行っております。

=====
ビジネス開発営業職
=====

医療機器メーカーを中心として、新たなビジネスチャンスを創出するビジネス開発営業職を募集します。
グローバルチーム（イギリス本社、台湾）とも連携し、顧客への提案・販売を進めていただきます。

【主な業務内容】

- 医療業界を中心とした新規顧客開拓
 - 顧客の要件をヒアリングし、最適なソリューションの提案
 - バイブラインを予測し、セールスディレクターへの定期的な報告
 - 市場の動向や競合他社情報のフィードバック
 - プロジェクトチームへのフィードバック
 - マーケティングチームと密接に連携し、デントロンの新製品や開発に関する最新情報の入手
 - CRMシステムのデータ管理
- など

【雇用形態】

正社員

【勤務地】

東京都大田区大森北1-26-2 愛知家ビル2階
京浜東北線 大森駅

【給与】

想定年収700万円～900万円 ※経験・スキルにより応相談

【勤務時間】

9:00-17:00 (休憩1時間)

【休日・休暇】

完全週休二日制（土日祝休み）

Required Skills

【応募に必要な経験・スキル】

- 電子部品等の営業経験
- ビジネスレベルの英語力
- 基本的なPCスキル（メール、Excel、word、PowerPoint）
- 普通自動車運転免許

【歓迎する経験・スキル】

- 医療機器メーカーへの営業経験者は大歓迎

Company Description