

技術営業 - 乳酸菌

技術営業 - 乳酸菌

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1490018

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Refreshed

August 9th, 2024 15:56

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

社内外の関係者と密にコミュニケーションを取りながら、重点顧客との売上・利益拡大に向けたプロジェクトを推進する。

企業情報

イタリアに本社を置く国際的なバイオテクノロジー企業!

食品、栄養補助食品、製薬業界向け原料の開発と生産の専門

職務内容

顧客から明確かつ完全なブリーフィングを受け、ニーズをプロジェクトに落とし込み、ソリューションを提案する。

条件・待遇

この仕事の魅力

- 自分のアイデアで世界を変えることができる
- 社会に貢献している実感を得られる
- 最先端の技術に触れることができる

- やりがいと成長を感じられる
- インターナショナルな環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

こんな人におすすめ！

- アイデアが豊富で、新しいことに挑戦するのが好きな人
- 人と接することが好きで、コミュニケーション能力に自信がある人
- 乳酸菌への知識があり、ニーズを理解している人

Company Description

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。