



【営業担当】半導体製造装置・搬送機械メーカー向け部品商社 名古屋・大阪・福岡
日本語+韓国語 年収400~600万円

[勤務地を選べる](#)

Job Information

Recruiter

[Indigo Japan](#)

Hiring Company

半導体製造装置や搬送機械メーカー向けの製品・部品を取り扱う商社

Job ID

1489901

Industry

Specialized Import, Export

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Japan

Salary

4 million yen ~ 6 million yen

Work Hours

8時半~17時半

Holidays

完全週休二日制

Refreshed

August 8th, 2024 15:17

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Korean - Business Level

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

【業種】 商社

【雇用形態】 正社員

【勤務場所】 名古屋本社・大阪営業所・福岡営業所
※候補者様の希望に合わせて、勤務場所は柔軟に対応させていただきます。

【採用背景】 増員募集。

【採用人数】 福岡・名古屋・大阪で1名ずつ

【職種】 営業

【業務内容】

こちらの企業は、FA用センサやモーションコントロール関連製品を中心に取り扱う商社です。主に半導体製造装置や搬送装置向けの製品を扱っており、韓国製品以外にもドイツ製の商品等も取り扱っています。本社は30年以上前に韓国で設立され、5年前には日本法人を設立し、日本市場での販路拡大を図っています。

現在、韓国製品を中心としたラインアップと韓国市場で培った経験を活かし、幅広い顧客ニーズに応えることを目指しています。そのために日本での営業活動のメンバーを増員します。既存顧客や市場での成功事例を基にした水平展開や、韓国サプライヤーの日本市場参入をサポートし、日本市場での事業拡大を図ります。新規顧客開拓と既存顧客への深耕営業を担当します。

具体的な業務としては、

- ・ 既存顧客へのフォローアップ
- ・ 既存顧客に対する新アイテムの提案
- ・ 既存顧客様からの問い合わせ商材に応じた新アイテム探索・提案
- ・ 韓国や新規サプライヤーからの新製品提案に関する対応
- ・ 国内展示会出展社へのアプローチ ・ 韓国サプライヤー様との同行
- ・ HPからの問い合わせ等

※上記のような業務に従事して頂きます。入社最初は、既存顧客へのフォローアップから行い、担当を持つこととなりますが、ゆくゆくは新規顧客の開拓も行って頂くポジションです。

【勤務時間、休日】 8時半～17時半 勤務形態に関しては柔軟に対応させていただきます。
(状況に応じて在宅勤務等) 完全週休二日制

【給与】 400万円～600万円（年俸制）※経験に応じて応相談

Required Skills

○ 必須スキル

- B to Bでの営業経験
- 社会人経験3年以上
- 日本語ビジネスレベル以上

○ 歓迎スキル

- FA用センサやモーションコントロール関連製品の取り扱い 経験
- 韓国語もしくは英語がビジネスレベル

○ 求めるマインド／人物像

- 自ら考え、課題を設定し行動できる
- コミュニケーション能力に優れている
- 努力する事を惜しまない
- チャレンジ精神がある

Company Description