



通信半導体の営業（国内、グローバル顧客対応）※在宅可

営業の実務経験（目安5年以上）をお持ちの方必見です。

Job Information

Recruiter

PERSOL CAREER CO., LTD. Bilingual Recruitment Solutions (BRS)

Hiring Company

JN -082024-171770

Job ID

1489837

Division

該当部門

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7.5 million yen ~ 11 million yen

Holidays

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

Refreshed

November 27th, 2024 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容：

IoT向けLTE通信半導体の営業・マーケティング業務をご担当ください。

- ・マーケティング業務全般
- ・全体及び担当顧客向けの営業販売戦略の立案及び実行

- 商談受注後から量産までのお客様のフォローアップ
- 量産後のアフターフォロー（デリバリー対応・品質対応など）

■選考フロー：

書類選考→1次面接→最終面接→内定

※面接回数は2～3回となります。

■給与補足：

経験に応じて要相談

賞与等は会社業績や個人評価等に応じて変動します。

Required Skills

必須条件：

- 営業の実務経験（目安5年以上）
- 英語でのコミュニケーション、意思疎通必須（メール、電話、会議／TOEIC700点以上）
- PowerPoint（プレゼン資料）のスキル、MSオフィス系（特にExcel 集計や表計算スキルがあることが望ましい）のスキル

歓迎条件：

- TOEIC800点以上

Company Description

同社は、半導体デバイス事業を展開している会社です。