



日韓バイリンガルポジション 業界未経験OK ≪ICT専門商社にて通信機器の企画・提案

➤  Exclusive job

## Job Information

### Hiring Company

[WB Solutions CO.,LTD.](#)

### Job ID

1489817

### Industry

Internet, Web Services

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

About half Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Train Description

Chuo Line Rapid (Takao-Tokyo), Kanda Station

### Salary

3.5 million yen ~ 5 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

### Work Hours

9:30~18:30

### Holidays

土日・祝日・年末年始

### Refreshed

September 12th, 2024 02:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Other Language

Korean - Business Level

### Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 【募集要項の要約】

- 大手通信キャリア向け通信機器の提案・新商品企画
- 韓国ベンダーと協力しながら業務を進行する国際的な企業
- SoftBank社のレピータ製品を多く担当。
- 業界未経験OK！語学力を活かせる方、優遇。

~~~~~  
 大手キャリア様向けに、モバイル分野・セキュリティ分野を軸として、情報通信機器の構築・導入・ご提案を行っています。

主な業務内容は以下の通り

- 大手通信キャリアへの通信機器やソリューションの提案
- お客さま先や韓国の協業ベンダーとのコミュニケーション
- 案件のマネジメント  
 ⇒部材納品、監視システム開発、レピータ開発、リファービッシュ、新規事業開拓など

#### ◀取扱製品について▶

レピータと呼ばれる、通信・中継機器。電波の届きにくい屋内や山奥などに設置することで、円滑に電波が届くようにする装置です。

主要なお客さまであるSoftBank社から完全オーダーメイドで開発から製造・請負までを受注。SoftBank社レピータの9割は当社製品です。また、レピータの設置工事を行う際の各種部材も取り扱っており、大手電気通信工事事業者向けに部材を販売しています。

#### ◀業務の流れ▶

- ◆ 定例のミーティングに参加し、お客さまからの要望をヒアリング。  
 どのような仕様の製品をつくるかを企画します。  
 ↓
- ◆ パートナー企業に、企画した製品の開発、生産を依頼します。  
 主にやりとりするのは、韓国のパートナー企業。（韓国語は使えなくても問題ありません）  
 ※以前は海外出張もありましたが、現在はオンラインミーティングが中心です。  
 ↓
- ◆ 完成した製品を設置します。  
 設置とメンテナンスは協力会社が行いますが、故障の際には原因を特定し、状況に応じてメーカーに修理を依頼します。
- ◆ 納入後のアフターフォロー  
 5年以上長く運用する装置なので、改善や問題点の修正の依頼を頂くこともあります。  
 正確に顧客のニーズをキャッチして、顧客の望む形を提案することも重要な仕事です。

#### ◀入社後▶

会社や業界、取り扱っている製品についてのレクチャーを行います。  
 その後お客さま先での定例会議（週1回）にオンライン同席。ミーティングの所要時間は1時間程度です。

他スタッフの担当案件の進捗を確認し、フォローし合う体制づくりにも着手いただきたいと考えています。

#### ◀チーム／組織構成▶

営業担当は、現在社長含めて5名。  
 50代の鄭（ジョン）社長と、30代と50代の営業が1名ずつ、日韓のバイリンガル営業事務2名です。  
 皆気さくな性格で、相談ごとや雑談まで気軽に話せる雰囲気です。（社長はもちろん、バイリンガルです）

### 雇用形態：正社員

※試用期間3カ月。その間でも給与の変更はありません。

### 勤務地

東京都千代田区内神田1-15-7 いちご大手町ノースビル 6階  
 最寄り駅 東京メトロ「淡路町駅」徒歩5分  
 JR「神田駅」より徒歩6分  
 都営新宿線「小川町駅」より徒歩6分

### 給与形態

年俸制360万円～500万円（1/12を月々支給）  
 ※経験・年齢を考慮のうえ、当社規定により優遇しています。  
 昇給：年1回

### 勤務時間

9:30～18:30（所定労働時間8時間 休憩60分）  
 残業はありません。ほぼ定時退勤です。

### 休日休暇

完全週休2日制（土日）祝日、年末年始休暇、慶弔休暇、有給休暇（年間12日）

### 待遇・福利厚生 各種制度

各種社会保険完備、健康診断、交通費支給（3万円まで）、業務用の携帯電話・データ端末支給、資格取得支援制度（資格取得にかかる費用を一部補助します）、出張手当、ジム・語学など自己啓発に関する費用の一部補助(半額)、業務関連書籍の費用は会社負担

---

## Required Skills

### 応募必要条件

- 韓国語ビジネスレベル以上
- 日本語ネイティブレベル
- 深耕営業でキャリアを構築していきたい方

### 歓迎する経験・スキル

- ICT業界でのソリューション営業経験をお持ちの方
  - 業界問わずソリューション営業経験をお持ちの方
  - 電気通信主任技術者の資格をお持ちの方
  - 日韓バイリンガルポジションで業務経験をお持ちの方  
⇒特に、韓国語スキルがある方は大歓迎です。（韓国企業とのやりとりも多く発生するため）
- 

## Company Description