



外国人求人、英語・中国語・韓国語・ベトナム語・タイ語・インドネシア語を使う求人なら
-グローバルリーフ-

英語／海外営業（EU・欧州市場向け事業開発） 【世界最大級のVtuber事務所】

当企業IPのグローバル展開を強化するため、欧州領域の事業開発をお任せします。

Job Information

Recruiter

Global Leaf

Job ID

1489712

Industry

Gaming

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Salary

6 million yen ~ 12 million yen

Hourly Rate

想定年収：600万円～1,200万円 ※45時間分の固定残業代を含みます。超過分別途支給。

Work Hours

フレックスタイム制（コアタイム：無）※所定労働時間：8時間

Holidays

完全週休2日制（土・日・祝日）、夏季休暇、年末年始休暇、年次有給休暇 ※年間休日：125日

Refreshed

December 10th, 2024 09:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English Never Used)

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【業務概要】

当企業のタレント/キャラクターIPのグローバル展開をさらに強化するため、欧州領域の事業開発をお任せします。この役割は、欧州市場における事業開発を担当します。市場調査を行い、マーケティング戦略を策定し、グローバル展開戦略を立案し、現地企業とのパートナーシップを特定し、実行します。また、魅力的なコンテンツを海外に展開できるよう、社内の様々な部署と連携して業務を行っていただきます。ライセンスビジネス、インフルエンサーマーケティングなど横断的な業界とビジネスを地域ごとに策定し、実行をリードしてください。定量的かつロジカルにステークホルダーを説得し巻き込むことが求められます。

【具体的な業務内容】

- EU市場における事業開発企画の立案
- 市場調査およびパートナー企業の発掘
- プロジェクトの管理、監督、実施、事後報告
- 現地メディアとのマーケティングプロモーションの計画および実行

Required Skills

【必須スキル/経験】

- 英語：ビジネスレベル以上
- ※外国籍の方は、日本語ビジネスレベル以上
- EUエンターテインメント市場の理解
- BtoB提案営業またはコンテンツ企画の経験
- エンターテインメントコンテンツ企業での勤務経験
- エンタメコンテンツの知識を積極的に広げ、それを活用する姿勢

【歓迎スキル/経験】

- 海外向け事業開発の経験
- 海外企業とのアライアンス形成・提携の経験
- 欧州企業でのマーケティング経験
- ベンチャー企業での勤務経験
- 欧州企業での勤務経験

Company Description