



【インド求人！】大手日系広告代理店×インド事業拡大に向け、日系向けビジネスのキーマンとして活躍！

大手広告代理店×マーケティング！英語力も活かし、インド事業推進をお任せします！

Job Information

Recruiter

RGF Select India Pvt. Ltd

Hiring Company

日系大手広告代理店インド法人

Job ID

1489351

Industry

Advertising, PR

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Non-Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

India

Salary

6 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00-18:00

Holidays

土日祝+有給

Refreshed

April 10th, 2025 12:01

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 10 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa StatusNo permission to work in Japan required

Job Description**【おすすめポイント】**

★日系大手広告代理店のインド法人にて日系向けビジネスのキーマンとして活躍ができます！

★インド拠点初の日本人として、同社のインド事業拡大に向けビジネスをリードしていただきます！

★広告代理店／マーケティングでの実務経験を存分に活かし、責任感のあるポジションで海外でご活躍いただけます！

★裁量権の高い環境で能動的かつ、積極的に案件の獲得～事業の推進に至るまで活躍いただける方を募集しております！

<業務内容>

同社のインド事業部門の拡大に向け、インド拠点初の日本人メンバーとして、主に在インドの日系顧客を対象に、現地企業や既存企業も一部含む開拓を行っていただきます。

- ・ LinkedInのような会社のソーシャル・ページに、各業界の関心に応じたコンテンツの投稿、提案
 - ・ RFPや入札など、営業に関する問い合わせサポート
 - ・ 顧客の初期立ち上げから契約締結、その他のサポート
 - ・ 獲得した顧客のプロジェクトに関し、定期的な関与・アドバイザーサポート
 - ・ CEO/MDと協力し、各エリアの戦略的方向性に沿った目標を作成し、収益目標達成に向けて動き、必要に応じてチームのサポートをする。
 - ・ 各エリアのリーダーと協力し、本部と各エリアの目標を一致させ、ナレッジバンクを作成・活用し、既存の関係や人脈をより発展させる
 - ・ インド全土で開催される日本フォーラムやネットワーキング・イベントに参加し、クレドを共有し、ビジネスリードを拡大させる
 - ・ 以下のようなKPI設定を推定
- 初回電話／メール件数
 - 継続的なアクション／販売への電話コンバージョンの割合
 - 問合せ／提案依頼に対する初回応答までの時間とアクション
 - サポートチームと相談しながら解決策の検討、実行をする時間とアクション（ウェブサイト、eDM、プレゼンテーションなど）
 - 成約

Required Skills

<必須条件>

- ・ ネイティブレベルの日本語、ビジネスレベルの英語力
- ・ マーケティング会社で目安15年以上の経験（代理店経験があれば優遇）
- ・ デジタルマーケティング、ウェブサイト、ソーシャルメディアへの精通、知識
- ・ 柔軟にクロスマーケット、デュアルレポーティングラインで柔軟に働ける方
- ・ コミュニケーション能力
- ・ 問題解決力、対人関係スキル

<歓迎条件>

- ・ インドでの就業経験
- ・ 外国国籍の方との就業経験

Company Description