



## 営業職

富士化学工業株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

富士化学工業株式会社

**Job ID**

1489224

**Industry**

Pharmaceutical

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

4.5 million yen ~ 5.5 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】入社3ヶ月目には10日以上付与 ※初年度4~9月入社：10日付与 ※10~3月入社：付与日数は変動致します  
【休...

**Refreshed**

August 1st, 2024 15:30

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2199588】

【ポジション概要】

- ・営業および事務業務等、柔軟な対応をして頂きます。
- ・将来日本から海外子会社を管理・監督したい意欲のある人を求めます。

【主な業務内容】

- ・海外営業チーム（インド、シンガポール、中国、スウェーデン、米国）と日本親会社とのコミュニケーションを促進し、海外営業チームのサポート。
- ・特に日本親会社との調整は重要。

- ・主にアジアへの海外出張が必要になる場合があります。
- ・海外出張の頻度：年2～3回（1回につき5～10日）程度（入社後数年）営業：事務＝2：8。（徐々に）営業：事務＝5：5まで増加
- 海外子会社のサポート業務：サポート窓口として品質関連の質問に回答頂いたり、在庫量・出荷量・日程調整、販売計画と売上管理
- 品質保証・技術開発関連業務：海外との監査対応、臨床試験のプロジェクト管理、新規原料開発プロジェクト
- 顧客情報の管理、ウェブサイトの管理、売上管理、報告書作成、英訳、バルクマーケティング活動

【達成すべき目標、ミッション】

優れたコミュニケーションスキルと問題解決スキルを活用して、アジアでの当部門の売上増への貢献が期待されます。

【関連業務】

マーケティングと広告のスキル。販売資料作成を目的にサードパーティのデザイナーへの指示を行って頂くことがあります。

---

## Required Skills

【必須要件】

- ・バイリンガル（英語・日本語）日本語はネイティブレベル
- ・生物学/化学の学士号、あるいは製薬業界での就業経験等必須
- ・ビジネスレベル（英語でのコミュニケーション、文書の読み書きがビジネスレベルが必要）
- ・Office・関連ソフト、特に・Excel・は一般的関数を自由に使える程度

【歓迎するご経験】

- ・営業経験あれば尚可

【パーソナリティ・志向性】

- ・上司、部下、後輩、同僚たちとの適切な情報交換や業務連絡等ができるコミュニケーション力
- ・チームで取り組むことを好む方

---

## Company Description

■医薬品製造・販売、医薬原薬受託合成・加工、食品添加物製造・販売【販売先】国内および海外アメリカ、フランス、デンマーク、インドネシア、台湾、スペイン、イギリス、タイ、韓国、その他■原薬・医薬事業原薬合成から製剤にいたる医薬品の製造に加え、医薬品に添加される賦形剤の研究・開発および製造。■ライフサイエンス事業予防医療やアンチエイジングの分野で注目されはじめている天然の抗酸化成分アスタキサンチンや賦形剤を活かした製剤や健康食品の開発。■リテール事業アスタキサンチンを主成分とした製品の消費者向け販売や啓蒙活動を展開