



ECコンサルティング部 楽天市場：ECコンサルタント

楽天グループ株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎で...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

楽天グループ株式会社

Job ID

1489189

Industry

Internet, Web Services

Job Type

Permanent Full-time

Location

Miyagi Prefecture

Salary

4.5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度10日3か月目から 【休日】完全週休二日制 年未年始 ◇休日休暇 休日：土曜、日曜、祝日 休暇：夏期冬期...

Refreshed

January 17th, 2025 14:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2243349】

【部署・サービスについて】

1997年の創業以来、現在まで続く「楽天市場」はいまや国内最大級のECサイトに成長し、5万3000店舗を超える多くの店舗様（2021年3月現在）にご出店いただくとともに、多くのユーザー様にご利用いただいております。ECコンサルティング部では、「楽天市場」における新規出店提案に加え、販売戦略コンサルティング、各商材のマーケティング戦略などの企画提案を行っております。

【業務内容】

「楽天市場」出店済みの店舗様のパートナーとして、売上を最大化させるためのコンサルティングセールスをお任せしま

す。

<具体的には>

- ・売上目標や販売戦略を店舗様と共有、設定
- ・マーケット分析
- ・売上目標達成に向けた広告出稿による集客や商戦期のキャンペーンなど店舗様の商材や状況に応じた提案
- ・店舗様ページのアクセス人数や客単価などの数値を分析
- ・オリジナル商品、プライベートブランドの開発支援 など

ご商談先の担当は企業の代表者や決裁者、店舗運営責任者の方々が主になります。
1人あたり約100店舗を担当します。担当領域は商品ジャンル毎に分かれておりますが、担当エリアによっては幅広くジャンルをご担当いただくこともございます。

営業スタイルはオフィスワークと対面が7：3の比率です。店舗様との日々のコミュニケーションはメールや電話、オンライン会議で対応しておりますが、中長期的な販売施策のご提案やご予算のすり合わせについては直接お会いしてお話することもございます。

なお、店舗様からのテクニカルな質問については、別途弊社コールセンターのスタッフが対応します。

【働く環境】

商材のジャンルとエリアによって分類され、5つの課で構成されております。
20-30代が中心で、コミュニケーションもフラットで勢いのある組織です。

Required Skills

【必須要件】

- ・社会人経験2年以上
- ・営業経験者又は流通・小売業での売上管理経験者

【歓迎要件】

- ・企画提案型／ソリューション型／コンサルティング型の営業経験者（ネット業界の経験不問）
- ・流通・小売業のマーチャンダイジング／売上管理経験者
（コンビニ・百貨店等のスーパーバイザー／売場責任者等）

Company Description

インターネット関連事業