



## 技術アドバイザー/韓国顧客担当（半導体製造装置）/山口勤務

半導体製造装置メーカーでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

## Job Information

## Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

## Hiring Company

半導体製造装置メーカー

## Job ID

1489161

## Industry

Machinery

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

4.5 million yen ~ 8.5 million yen

## Work Hours

08:30 ~ 17:00

## Holidays

【有給休暇】初年度 24日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 リフレッシュ休暇等 ※総年次有給休暇...

## Refreshed

August 30th, 2024 19:00

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2114542】

【仕事内容】

プロセスシステム営業本部 プロセス三部 第二グループにて半導体エッチング装置における顧客に対する技術窓口業務をお任せします。顧客先は海外顧客（韓国）です。

現地法人スタッフと連携しながら顧客のニーズを先回りして把握し、要求性能の実現化に向け工場との橋渡し役を担い、技術仕様の取りまとめ、提案書の作成、顧客への提案等をお任せします。

通常は現地法人スタッフを介して顧客とコミュニケーションを取りますが、価格交渉、納期調整、現地ニーズ調査など、直接コミュニケーションを行う場面もあります。

## 【具体的には】

・現地法人/工場/本社の関係者とチームで業務にあたってください。把握した顧客のニーズをもとに、要求性能の実現化に向け周りを巻き込みながら、技術仕様をとりまとめ、顧客への製品見積もり、手配、生産工程、出荷仕様、出荷手続きのフォロー等をお任せいたします。

※社内の製造設計部署等の関連部署・開発部隊と連携しながら、営業側から工場側への橋渡しとして上記業務をお任せします。製品に関する知識や業務については、OJTを通しての研修を予定しております。製品知識等は不問ですのでご安心ください。

## 【業務の魅力】

●進化し成長する半導体業界に身を置くことで自身のスキルアップ、成長を促すことができます。

当社の強みの1つは計測装置、検査装置、エッチング装置を保有していることです。

今後の展望としては、セットで保有していることを強みにデータの解析や分析など付加価値を付けたソリューション提案を実現していきたいと考えております。日々進化する半導体業界において、当社ならではの価値を訴求しながらビジネスを広げ一緒に成長できる仲間を募集しております

## 【働き方について】

●当部署は笠戸工場への出社と在宅勤務の比率は半々程度で、自身の業務によって出社、在宅を駆使しております。

●将来的な勤務地、居住地について

業務上、笠戸工場とのコミュニケーションが多く発生し、協働体制、関係性、自社製品への理解を深めて頂くため、東京勤務の場合は一定期間笠戸で研修がございます。

業務に慣れた際は、東京などにお住まい頂き、必要に応じて国内外への出張という働き方も可能です。

・韓国出張：1回/月程度 ・日本国内出張：1回/月程度 ※業務状況により変動あり

## 【エッチング装置とは】

エッチング装置は半導体デバイスの製造プロセスに使われる装置です。

当社が開発する「ドライエッチング装置」は高真空プラズマを利用します。真空容器内でガスをプラズマ化し、化学反応と加速したイオンで薄膜を削って除去します。

## 【当社エッチング装置の特徴】

ECR (Electron Cyclotron Resonance)、電子サイクロトロン共鳴という技術を用いています。低圧でエッチングができるため、ダメージが少なく微細な加工が可能です。

真空装置に磁界を印加すると磁力線を中心に電子が回転運動を行います。そこへマイクロ波を入射すると、回転運動と電界が共鳴し、電界エネルギーが電子に吸収されます。電子を有効に加速し大きなエネルギーを与えることができます。

## 【企業・仕事の魅力】

・当社では約束を守る、納期を守る、信頼に応えるといった行動指針が古くから根付いており、「信頼性・コミットメント」において顧客から評価を得ることができています。

参考情報：インテル コーポレーションから「プリファード・クオリティー・サプライヤー (PQS) 賞」を受賞

・当社エッチング装置は日立製作所中央研究所、日立グループなどと共同で開発しており、プラズマを発生させる化学反応・温度制御や、特殊なガス等に特徴があり、技術力の高さには定評があります。顧客ニーズをどうすれば実現できるか、常に試行錯誤を繰り返しながら新しい技術を生み出しており、技術に情熱やこだわりを持った技術者と一丸となって取り組むことができます。

・世界中の先端技術が集結する環境で半導体デバイス、物理、化学等の知識を身に付けることができます。学んでいただくことは多いですが、技術に強い営業として更なる高みを目指すことができます。

・当社は半導体専業でなく、医用・バイオ業界や社会インフラ業界においても競争力の高い製品群・ソリューションを有しています。他の事業で安定した収益が得られるからこそ、業界の動向に左右されることなく長期的な視野で研究開発投資を続けられる体制が強みです。また、親会社の日立製作所は資本金4580億円を持つ巨大グループのため、安定した経営基盤の基で働くことができます。

## 【組織構成】

部全体で12名です。(山口、東京合計の人数) その内、営業担当は8名です。

日立グループ内の複数部署や現地法人スタッフと連携しながら業務を進めていただきます。

## 【出張頻度】

感染症拡大防止措置として2021年6月現在は渡航を制限していますが、通常は月1～2回程度の海外出張があります。1回の出張は1～3泊程度です。繁忙期の場合、毎週出張が発生することもあります。

## 【勤務地について補足事項】

当社製品をよりよくご理解頂くことに加え、顧客ニーズを開発部門、

製造部門とより正確かつタイムリーに共有する目的で、

ご入社後一定期間(※)は当社笠戸地区にて

ご勤務頂くこととさせていただきます。※有期(2年程度)

## 【ご参考】

当社笠戸地区の所在地である山口県下松市は、

住みやすさで上位にランキングされることも多く

豊かな自然と利便性が共存する場所です。

詳しくは、勤務地の欄に詳細を記載しておりますので、

是非ご覧ください。

## 【日立ハイテクについて】

当社は安定的な経営基盤を誇る日立グループの中でもメーカーと商社の機能を併せ持つ稀有な企業であり、製造、販売、サービスまでを一貫して手掛けることであらゆる顧客ニーズに応えられる強みを有しています。「見る・測る・分析する」のコア技術を基盤に、医用・バイオ分析装置、半導体検査装置、半導体製造装置、先端産業や社会インフラのソリューション事業等、最先端分野でリーディングカンパニーとして事業を展開しています。

“ハイテクプロセスをシンプルに”という企業ビジョンと共に更なる成長を目指して、積極的な研究開発、設備投資、事業投資を行っています。

## 【下松市について】

東洋経済新報社「住みやすさランキング」において全国30位(791都市中)、中四国1位(11年連続)と、住みやすさに定評

があります。「住みよさランキング」は、病床数、出生数などの「安心度」、小売業販売額などの「利便度」、都市公園面積などの「快適度」、財政力などの「富裕度」、持ち家世帯比率などの「住居水準充実度」の計5項目により全国791都市がランク付けされています。

商業施設・公共施設が充実している一方で山や海などの自然にも囲まれた都市で、現在も毎年人口が増加しています。子育て支援制度など子育て環境の充実や水道料金の安さなど、子育て世代の流入が増えています。

---

## Required Skills

【必須要件】※未経験歓迎 業務・職種不問

モノづくりに興味がある方

他部署等、社内関係者との調整・折衝経験（職種不問）がある方

【歓迎条件】

・顧客要求を確認し社内へフィードバックする技術営業・ブリッジエンジニアリング経験

・英語コミュニケーション能力（TOEIC650点以上が望ましい）

↳海外顧客先と直接やり取りを行う場合に英語を使用することがあります。

流暢でなくても良いですが、身振り手振りも含めて意思疎通できるレベルが必要となります。

【求める人物像】

・顧客やサプライヤー等社内外関係者と円滑かつ柔軟なコミュニケーションが取れる方

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします