



Sales Specialist Technology Service（アフターセールス担当）※国内海外担当

食塩電解プラント リーディングカンパニーでの募集です。法人営業（その他）のご...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

食塩電解プラント リーディングカンパニー

Job ID

1489008

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 14日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年末年始 有休：中途入社の場合は入社月により比...

Refreshed

January 17th, 2025 16:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2145467】

■担当業務

同社のアフターセールス部門の営業担当として、既に装置・設備をインストールしている既存顧客を主とした国内外の営業、営業事務、顧客訪問、同社製品・サービスの営業拡販活動業務等に従事頂きます。

■具体的な業務内容

- ・国内及び海外顧客管理及び訪問
- ・スペアパーツ（部品）、フルサービスメンテナンス、客先にある工場の性能等を改善するためのサービス等、弊社製品やサービスに関わる見積及び提案営業
- ・カスタマサービスの成果の追跡及び分析業務
- ・当社製品及びサービス概要に関する資料作成及びプレゼンテーション
- ・製品戦略の最新情報について、製品マネージャーを支援する
- ・当社の技術者と顧客を訪問し、当社の最新製品及びサービスの紹介ならびに年間のメンテナンススケジュール調整等を実施
- ・国内外のエンジニアリング、調達、ロジスティクスチームと協力しながらサービスに関わるプロジェクトの管理、遂行
- ・グローバルパートナーと協力しながら、メンテナンスサービスに関するプロジェクトを遂行するためのワークショップの対応
- ・海外グループ会社と連携しながら、スペアパーツ（部品）及び当社製品の材料の供給

■売り先

大手ケミカルメーカー（例：AGC、三井化学、東ソー、カネカ等）
本社購買部門を中心に、各現場プラントにも足を運んで頂く機会もございます。

■担当製品・単価

同部門の担当頂くプロダクト、サービスの単価は数万円～数億円規模となります

■働き方

オフィスワークも比較的多く発生いたします。
出張頻度：1～2泊の出張が月2～3回程度

■当社の強み

食塩電解プラントの世界シェアは約50%を占めています（国内シェアは70%）
食塩電解プラントとは、食塩から苛性ソーダ（アルミニウムやガラスの原料）と塩素を生成するものです。
ともにあらゆる産業に必須の素材であり、受注は安定しています。

Required Skills

- ・ BtoBの法人向け直販営業経験
- ・ 産業機械業界、EPC業界での業務経験
- ・ 機械系部品メーカー・商社での営業経験
- ・ 英語力
ビジネスにおけるオーラルのコミュニケーションができる英語力
※ご推薦に際しては英文レジュメが必須となります。

Company Description

ご紹介時にご案内いたします