



海外営業<特定顧客のアカウントセールス・プロジェクトマネジメント>【東京本部】

ミネベアミツミ株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ミネベアミツミ株式会社

Job ID

1488746

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

08:45 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ※年次有給休暇：初年度10日（以下入社タイミングで10日未満の場合があります...）

Refreshed

September 12th, 2024 04:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2237094】

【職務内容】

北米特定顧客（北米スマートフォンメーカー）1社に対してのアカウントセールスをお任せします。

<具体的業務>

米国、中国、アセアン地域に駐在する顧客技術、品質チーム、営業チームと英語でのコミュニケーションを取っていただき、当社製品の販促および製造～納品までのプロジェクト管理を行っていただきます。プロジェクト2～3年単位で進んでいきます。

<商材>

スマートフォンのカメラモジュール、アクチュエータ等

【仕事の特徴とやりがい】

- ・世界有数の企業を顧客として担当し、世界をフィールドに活躍することができます。
- ・当社部品が組み込まれた顧客企業製品が世界中で販売され、世界の人々の生活に貢献するやりがいと達成感が感じられます。
- ・海外の最先端の技術に触れることができ、営業活動を通して成長していただけます。
- ・本ポジションは海外出張も多く（年間80～100日程度）、将来的な海外駐在も望めるポジションです。

Required Skills

【必須】

- ・電子部品または機械部品業界での営業経験5年程度以上
- ・欧米英語会話スキル

【歓迎】

- ・海外営業または海外赴任経験をお持ちの方
- ・韓国語・中国語など英語以外の言語スキル
- ・FAE（フィールドアプリケーションエンジニア）のようなバックグラウンド
- ・プロジェクトマネジメント経験

【求める人物像】

- ・プレイングマネージャーの役割を担う責任感とモチベーションをお持ちの方
 - ・外国人に物怖じしない方
 - ・年間100日程度の国内・海外出張への対応が可能な方
- ※ご本人の希望や能力により海外赴任もあり得ます。

Company Description

ベアリングなどの機械加工品事業、電子デバイス、小型モーターなどの電子機器事業、ドアハンドル・キーセット・ラッチ等のアクセス製品事業