



## 営業マネージャー（Sales Manager）

外資ホテルでの募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

外資ホテル

**Job ID**

1488629

**Industry**

Hotel

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Hokkaido

**Salary**

6 million yen ~ 8 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制

**Refreshed**

November 21st, 2024 23:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2239035】

昨年2023年12月オープンした、当社が運営する北海道富良野のホテルにおける営業マネージャーをお任せ致します。領域としてはインターナショナルセールス・宿泊セールス・エージェントセールス・宴会セールスなど幅広く、ホテルの営業戦略および販促業務活動のけん引を頂きます。当ホテルへの新しいビジネスとゲストを生み出す機会を探して頂き、ホテル チームの主要メンバーとしてご活躍頂きます。

**■業務内容**

中期的市場予想と販売関連戦略の・案、年間マーケティングプランの作成及びアクションプラン管理、PDCA サイクルのリード

主要な旅行代理店・旅行先企業・イベント主催者・卸売業者・法人顧客の新規獲得および発展

デジタルマーケティング・オウンドメディアや SNS の活・強化

各種メディアリレーション強化、パブリシティ強化

セールスチームの・動管理、指導、モチベーション、サポートによる計画・標達成管理

オーナーへの月次報告、KPI・標達成管理

様々なホテルの見学・イベント・政府または企業行事、インタビューその他の招待への出席およびビジネスプレゼンテーション

---

**Required Skills****■必須 ※いづれか**

- ・ホテル、旅行業界（エアラインを含む）、旅行代理店、メーカーなどでの法人営業経験（3年以上）
- ・インバウンドセールス経験
- ・ビジネスレベル以上の英語力
- ・PCスキル（Excel/Word/Powerpoint/Outlookの使用に堪能）
- ・マネジメント経験

**■尚可**

- ・日系・外資系のラグジュアリーホテル、シティホテルで最低3年間のセールスもしくはマーケティングのご経験
- ・ホテル経営/ビジネス経営、またはセールスorマーケティングを専攻した大学の学位
- ・売上目標・利益目標があり具体的な方法でそれを達成してきた経験がある方
- ・強い職業倫理、実践力、やる気のある姿勢
- ・優れた文章および口頭でのコミュニケーションとセールス交渉スキル

---

**Company Description**

ご紹介時にご案内いたします