



Sales Manager

外資大手Tier1サプライヤーでの募集です。法人営業（自動車向け）のご経験の...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

外資大手Tier1サプライヤー

Job ID

1488498

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

6 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】初年度1か月目から、入社月に応じて法律に基づき付与しています。その後勤続年数に応じて1年20日を限度に付与。【...

Refreshed

November 21st, 2024 21:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2207182】

担当顧客および担当セグメントに対する営業戦略を定義、策定、実行し、合意された受注目標を達成。

既存ビジネスの目標マージンを達成・向上させるための営業活動の実行。

顧客との価格交渉、クレーム交渉、契約交渉をリードする。

ビジネスパートナーとの関係維持。

顧客関連の外部レポートツール、および内部ツールへの登録。
技術展示会の開催/出席、およびコンチテック製品とエンジニアリング能力のプロモーション。
JOEM の技術戦略や日本の自動車業界の技術動向を調査し、R D 部門にフィードバックする。
工場品質部門やアプリケーションエンジニアと連携し、品質問題解決をサポートする。

Required Skills

【歓迎】

- ・自動車業界での営業経験 3 年以上
 - ・Tier1メーカーでのsales経験
 - ・Assy製品のSales経験
 - ・ビジネスレベルの英語力
 - ・製品や技術の新規売り込みに興味のある方
 - ・品質管理に知見のある方、APQP運用経験のある方
-

Company Description

ご紹介時にご案内いたします