



アカウントエグゼクティブ (営業)

ケイデンス・デザイン・システムズ (ジャパン) ビー・ヴィでの募集です。法人...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ケイデンス・デザイン・システムズ (ジャパン) ビー・ヴィ

Job ID

1488277

Industry

Software

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 夏季休暇 年末年始 【有給休暇】夏季休暇、年...

Refreshed

November 21st, 2024 03:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2156130】

国内顧客向けアカウントエグゼクティブ (営業職) として、ケイデンスの代表としてお客様の窓口となり、特定の大手顧客向けにソリューション営業を行います。

Direct salesとして戦略の立案、実行に対する責任を持ち、他部門 (技術、開発部門、海外オフィスの営業部門等) とも協業する、とてもやりがいのある仕事です。

担当製品：SW HW 関連全般
担当顧客：大手半導体メーカー

<身につくスキル>

- ・先端半導体技術に精通したR Dやエンジニアと協調して営業活動を行う為、業界最先端の技術、トレンドへの造詣、経験の蓄積が可能です。
- ・EDA業界のトップ企業であり、担当営業としても大手顧客の経営マネジメント層との会話、関係構築の機会があります。

製品等オーバービュー：https://www.cadence.com/ja_JP/home/company/intelligent_system_design.html

会社概要:

https://www.cadence.com/ja_JP/home/company.html

Required Skills

- ・5年以上の営業経験（EDA、半導体関連、エレクトロニクス等）
 - ・日常会話もしくはビジネスレベルの英語力
（読み書きのご経験があり、会話が苦手でも積極的に学ぶ姿勢がある方）
 - ・リーダーシップのある方、戦略的営業思考が出来る方
 - ・出張ご対応可能な方
（最大で月に2-3回（国内）、ご担当企業によっては海外の可能性もございます）
-

Company Description

半導体、コンピュータ・システム、ネットワーキングおよび通信機器、家庭用電子製品、およびその他各種電子製品の設計の迅速化と管理のために使用されるソフトウェア・ツールの販売