



【国内外営業（化成品部※リーダー候補）/東京勤務】※樹脂製品・金属製品・化学品を中心に展開する創業100年超の専門商社※

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

非公開

### Job ID

1488251

### Industry

Specialized Import, Export

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

7 million yen ~ 10 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 夏季休暇 年末年始

### Refreshed

August 15th, 2024 19:00

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2192110】

同社、化成品部（東京）にて、下記業務に従事頂きます。

主に中国インドなどからの原材料輸入販売、国内メーカーが製造する原材料や化成品の輸出（韓国、米国、台湾など）顧客からの原材料ソーシング調査依頼を受け、仕入先の選定、サンプル製造手配、品質指導、価格交渉等を一通り行う顧客は大手～中堅化学品メーカー、研究開発部門、製造部門、購買部門など多岐にわたる

※必要に応じて海外出張あり（主な出張先は中国、インド、韓国、台湾など）

【取扱製品】

- ・医薬、農薬、染料、顔料の中間体
  - ・電子材料（ディスプレイ用途、EV用電池用途、半導体関連）
  - ・高性能樹脂モノマー
  - ・添加剤、触媒
  - ・ナノ素材（グラフェン）
  - ・天然由来の食品添加物、化粧品
- 

## Required Skills

### 【必須】

- ・化学品原材料（有機化学品）の営業経験をお持ちの方
- ・海外営業の経験をお持ちの方
- ・英語中級レベル（電話会議、商談が可能）

### 【歓迎】

- ・化学商社、化学メーカーで提案営業のご経験
  - ・海外仕入先の開拓と輸入営業のご経験
- 

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします